

НЛМК

Производственные и финансовые результаты

2 квартал и 1 полугодие 2011

US GAAP

Консолидированная финансовая отчетность

DISCLAIMER

This document is confidential and has been prepared by NLMK (the “Company”) solely for use at the investor presentation of the Company and may not be reproduced, retransmitted or further distributed to any other person or published, in whole or in part, for any other purpose.

This document does not constitute or form part of any advertisement of securities, any offer or invitation to sell or issue or any solicitation of any offer to purchase or subscribe for, any shares in the Company or Global Depositary Shares (GDSs), nor shall it or any part of it nor the fact of its presentation or distribution form the basis of, or be relied on in connection with, any contract or investment decision.

No reliance may be placed for any purpose whatsoever on the information contained in this document or on assumptions made as to its completeness. No representation or warranty, express or implied, is given by the Company, its subsidiaries or any of their respective advisers, officers, employees or agents, as to the accuracy of the information or opinions or for any loss howsoever arising, directly or indirectly, from any use of this presentation or its contents.

This document is for distribution only in the United Kingdom and the presentation is being made only in the United Kingdom to persons having professional experience in matters relating to investments falling within Article 19(1) of the Financial Services and Markets Act 2000 (Financial Promotion) Order 2005 (the “Order”) or high net worth entities, and other persons to whom it may otherwise lawfully be communicated, falling within Article 49(2) of the Order (all such persons together being referred to as “relevant persons”). Any person who is not a relevant person should not act or rely on this presentation or any of its contents.

The distribution of this document in other jurisdictions may be restricted by law and any person into whose possession this document comes should inform themselves about, and observe, any such restrictions.

This document may include forward-looking statements. These forward-looking statements include matters that are not historical facts or statements regarding the Company’s intentions, beliefs or current expectations concerning, among other things, the Company’s results of operations, financial condition, liquidity, prospects, growth, strategies, and the industry in which the Company operates. By their nature, forwarding-looking statements involve risks and uncertainties because they relate to events and depend on circumstances that may or may not occur in the future. The Company cautions you that forward-looking statements are not guarantees of future performance and that the Company’s actual results of operations, financial condition and liquidity and the development of the industry in which the Company operates may differ materially from those made in or suggested by the forward-looking statements contained in this document. In addition, even if the Company’s results of operations, financial condition and liquidity and the development of the industry in which the Company operates are consistent with the forward-looking statements contained in this document, those results or developments may not be indicative of results or developments in future periods. The Company does not undertake any obligation to review or confirm analysts’ expectations or estimates or to update any forward-looking statements to reflect events that occur or circumstances that arise after the date of this presentation.

By attending this presentation you agree to be bound by the foregoing terms.

ОСНОВНЫЕ ПОКАЗАТЕЛИ

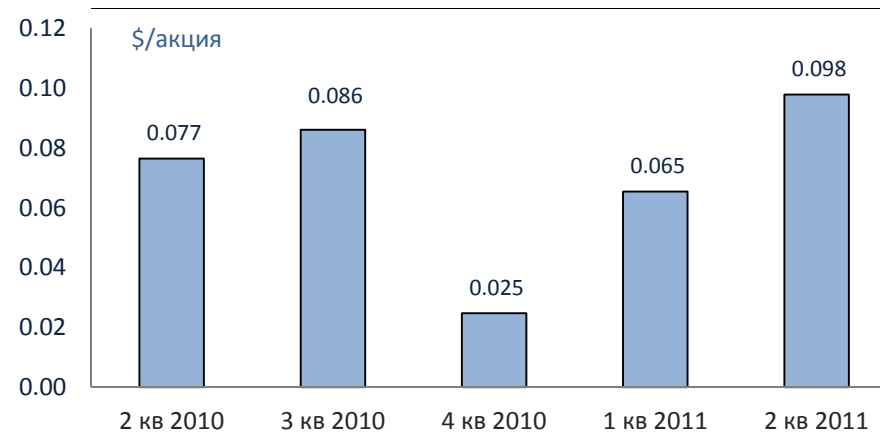
ФИНАНСОВЫЕ ПОКАЗАТЕЛИ

- Выручка:
 - Q2 2011 \$2,982 млрд (+26% кв/кв)
- Производственные затраты:
 - Q2 2011 \$1,785 млрд (+22% кв/кв)
- EBITDA:
 - Q2 2011 \$837 млрд (+43% кв/кв)
- Рентабельность EBITDA:
 - Q2 2011 28% (+3 п.п. кв/кв)

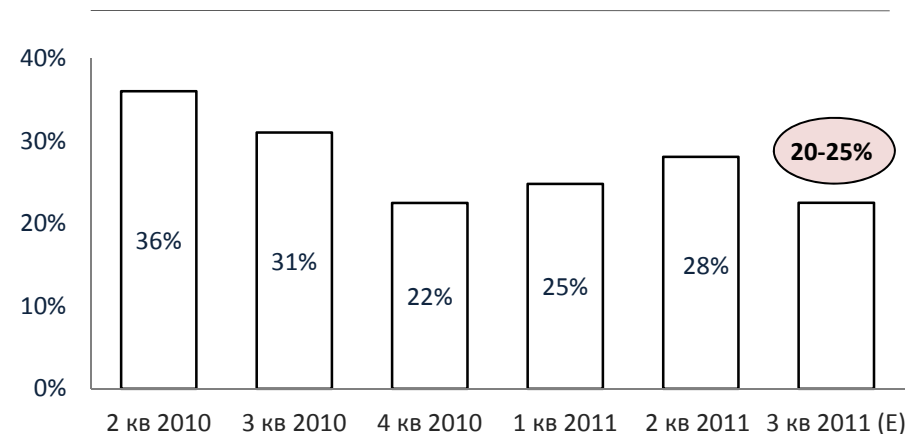
ОПЕРАЦИОННЫЕ ПОКАЗАТЕЛИ 2КВ 2011

- Производство стали: 3,0 млн т, +3% кв/кв
- Продажи: 3,1 млн т, +13% кв/кв
- Реализация продукции с высокой добавленной стоимостью*: 0,9 млн т, +5% кв/кв
- Средняя цена реализации 1 т \$826 (+11%)
- Себестоимость 1 т слябов \$406/т, +12% кв/кв

ПРИБЫЛЬ НА АКЦИЮ



РЕНТАБЕЛЬНОСТЬ EBITDA



* Продукция с высокой добавленной стоимостью включает в себя толстолистовой горячекатаный прокат, холоднокатаный прокат, оцинкованный прокат, прокат с полимерными покрытиями, электротехнический прокат, а также метизы

ПРОИЗВОДСТВО

РОСТ ПРОИЗВОДСТВА СТАЛИ

- Производство Группы : 3,0 млн т, +3% кв/кв
- ОАО «НЛМК» (Липецк) – 2,4 млн т, +3% кв/кв
- Сортовой дивизион – 0,5 млн т, +5% кв/кв
- NLMK Indiana – 0,2 млн т, -2% кв/кв

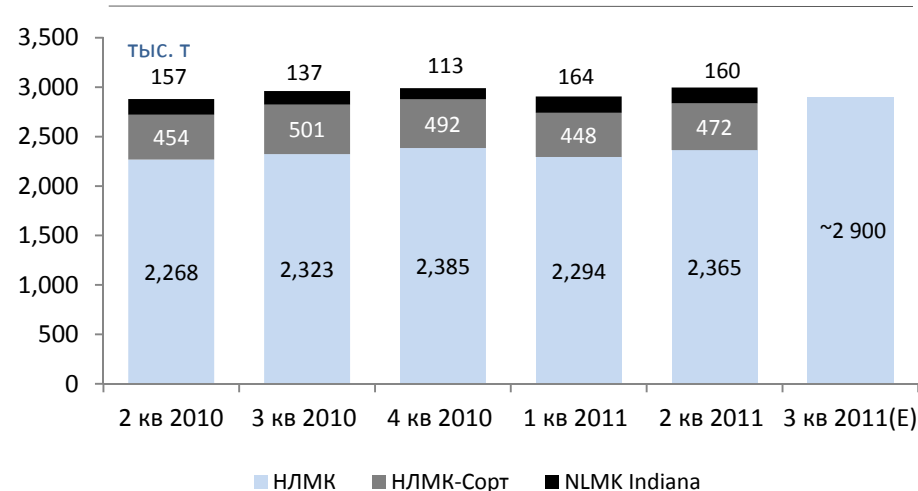
ЗАГРУЗКА СТАЛЕПЛАВИЛЬНЫХ МОЩНОСТЕЙ

- ОАО «НЛМК» (Липецк) – 99%
- Сортовой дивизион – 91%
- NLMK Indiana – 88%

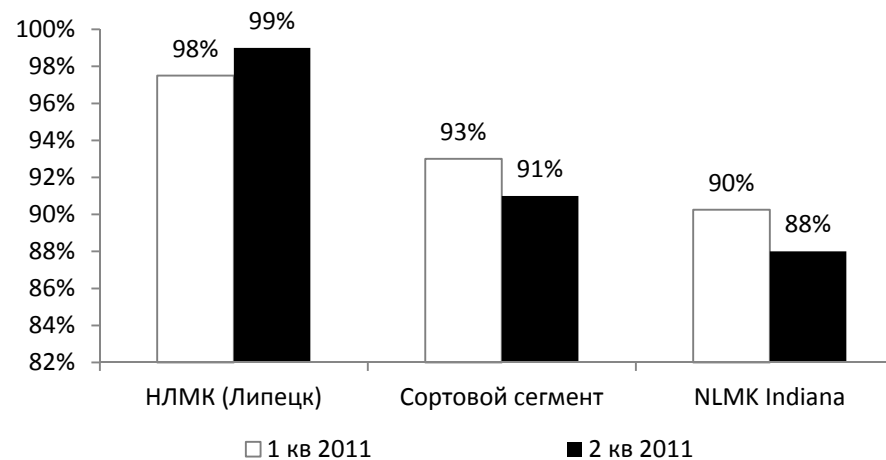
ПРОГНОЗ НА 3КВ 2011 ГОДА

- Общее производство стали около 2,9 млн т, -4%

ПРОИЗВОДСТВО СТАЛИ



ЗАГРУЗКА СТАЛЕПЛАВИЛЬНЫХ МОЩНОСТЕЙ



ПРОДАЖИ

УВЕЛИЧЕНИЕ ПРОДАЖ +13% кв/кв

- Сезонное улучшение спроса
- Рост продаж продукции с высокой добавленной стоимостью до 927 тыс. т (+5%)

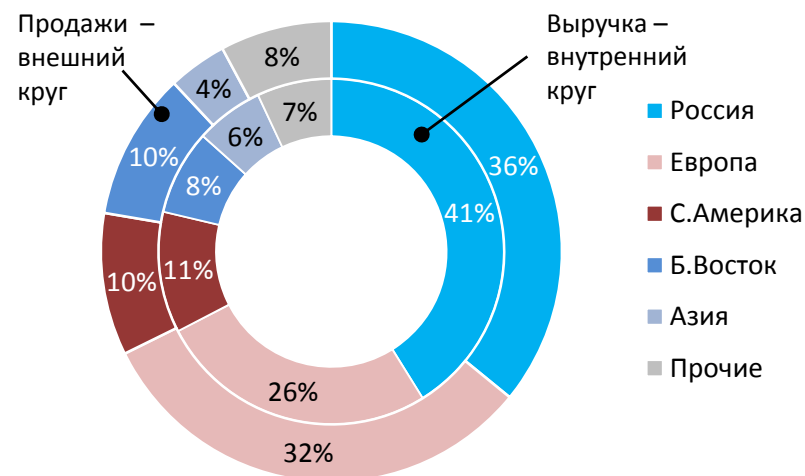
РОСТ ПОСТАВОК НА ВНУТРЕННИЙ РЫНОК

- Доля внутреннего рынка 36% (+1 п.п. кв/кв)

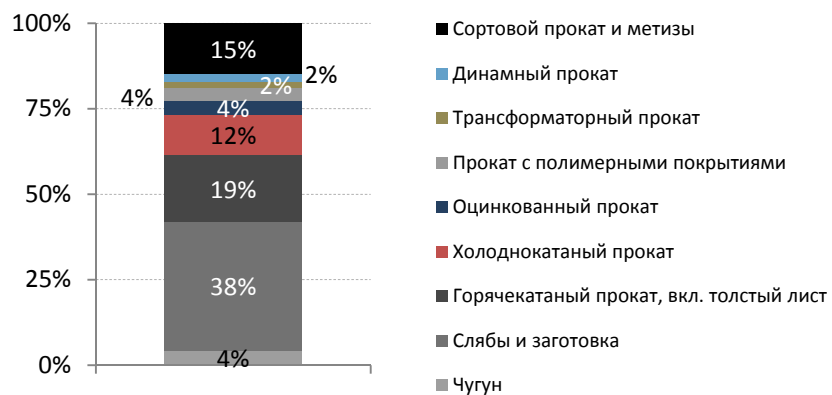
ПРОГНОЗ

- Продажи на уровне 2 квартала
- Улучшение структуры продаж после консолидации прокатных активов SIF

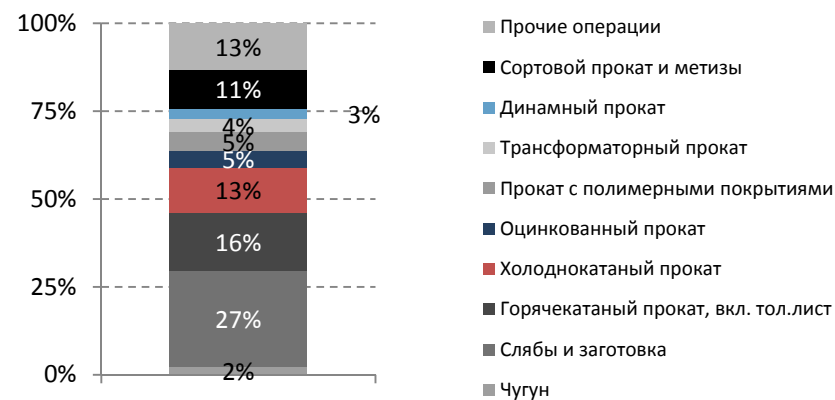
ПРОДАЖИ И ВЫРУЧКА ПО РЫНКАМ СБЫТА 2КВ 2011



ПРОДАЖИ ПО ВИДАМ ПРОДУКЦИИ 2КВ 2011



ВЫРУЧКА ПО ВИДАМ ПРОДУКЦИИ 2КВ 2011



КЛЮЧЕВЫЕ ФАКТОРЫ РОСТА

РОСТ ЦЕН НА СТАЛЬ (+11% кв/кв)

- На фоне сезонного роста спроса со стороны ключевых потребителей
- Рост цен на сталь на фоне увеличения мировых цен на сырье

УЛУЧШЕНИЕ ГЕОГРАФИЧЕСКОЙ СТРУКТУРЫ ПРОДАЖ

- Рост доли продаж продукции на внутренний рынок

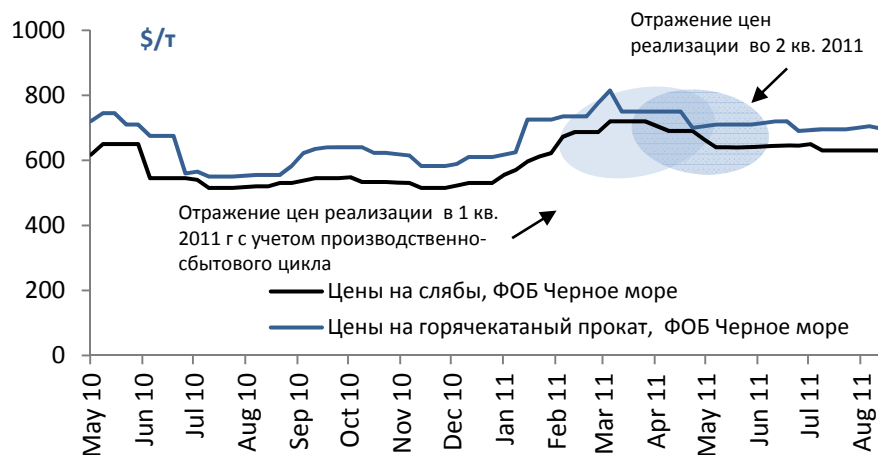
КОНТРОЛЬ НАД ПРОИЗВОДСТВЕННЫМИ РАСХОДАМИ

ПРОДАЖИ НА ВНУТРЕННИЙ РЫНОК



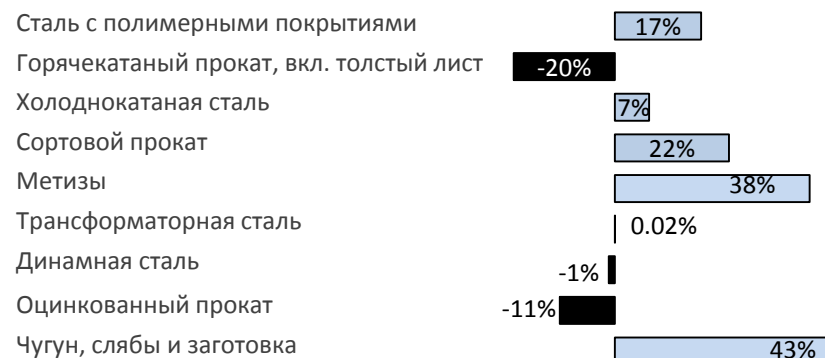
Источник данных по потреблению: Метал-Эксперт

ЗАДЕРЖКА В ПРИЗНАНИИ ЦЕН РЕАЛИЗАЦИИ



Источник: Steel Business Briefing

ИЗМЕНЕНИЕ ОБЪЕМОВ ПРОДАЖ*



* 2 кв 2011 к 1 кв 2011 года, в натуральном выражении.

СЕБЕСТОИМОСТЬ

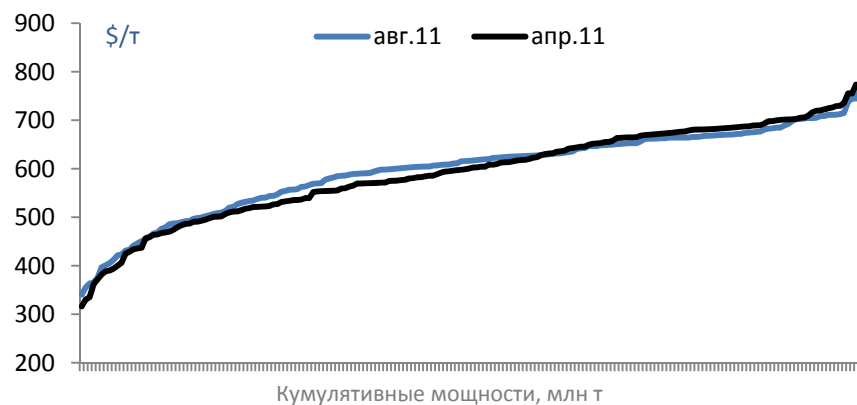
УВЕЛИЧЕНИЕ СЕБЕСТОИМОСТИ ПРОИЗВОДСТВА СТАЛИ НА ФОНЕ РОСТА ЦЕН НА СЫРЬЕ

- Влияние дальнейшего роста цен на сырье на фоне вертикальной интеграции
- Сокращение запасов, сформированных в предыдущие периоды по более низкой цене

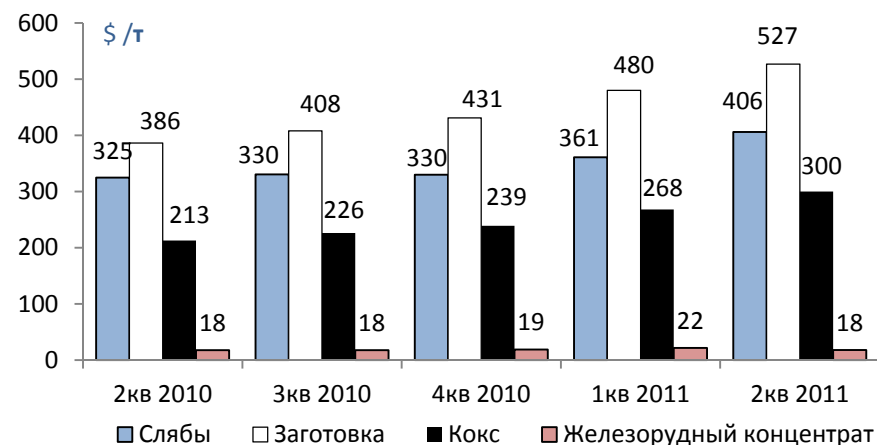
ВЛИЯНИЕ РАЗОВЫХ ФАКТОРОВ

- Укрепление российского рубля, около 50% от изменения себестоимости

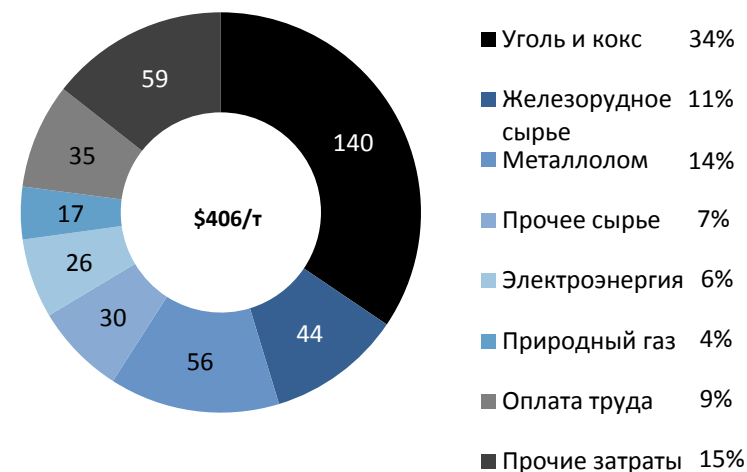
СЕБЕСТОИМОСТЬ СЛЯБОВ В МИРЕ (кислородно-конвертерный тип производства)



СЕБЕСТОИМОСТЬ ОТДЕЛЬНЫХ ВИДОВ ПРОДУКЦИИ



СТРУКТУРА СЕБЕСТОИМОСТИ СЛЯБОВ, 2 КВ 2011 Г



ДОЛГОВАЯ НАГРУЗКА

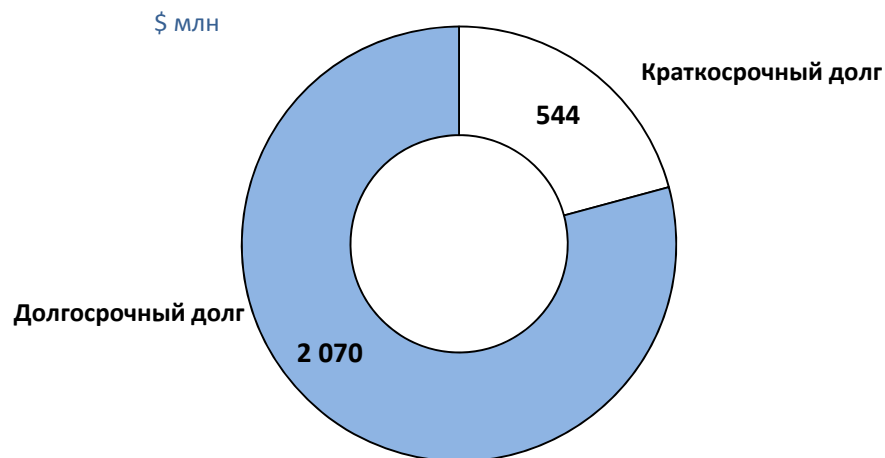
ОБЩАЯ СУММА ДОЛГА \$2,61 МЛРД:

- Краткосрочный \$0,54 млрд
- Долгосрочный \$2,07 млрд
 - в т.ч. 3 выпуска облигаций
 - в т.ч. кредит ЕБРР
 - в т.ч. долгосрочная часть PXF

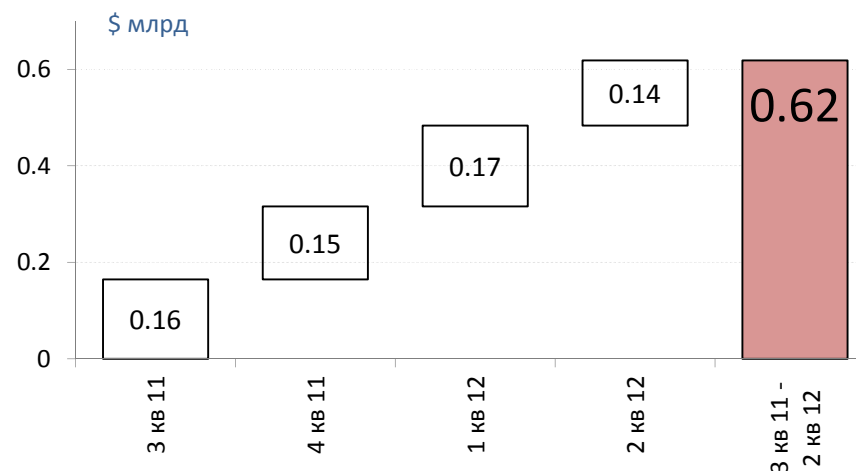
ЛИКВИДНЫЕ СРЕДСТВА² \$1,11 МЛРД

ЧИСТЫЙ ДОЛГ / 12М EBITDA 0,57

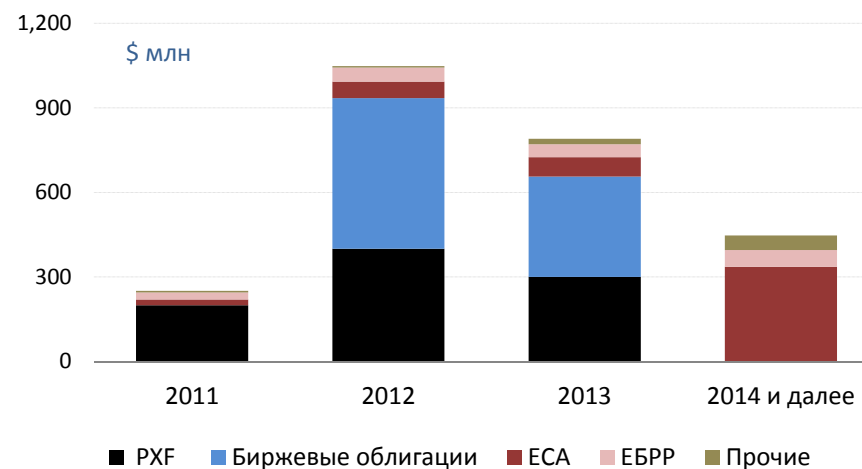
СТРУКТУРА ДОЛГА



ПОГАШЕНИЕ КРАТКОСРОЧНЫХ ОБЯЗАТЕЛЬСТВ¹



ВЫПЛАТА ДОЛГОВЫХ ОБЯЗАТЕЛЬСТВ



1. Управленческие данные, включая процентные платежи, могут отличаться от данных консолидированной финансовой отчетности
2. Денежные средства и их эквиваленты + краткосрочные фин.вложения

ИНВЕСТИЦИИ

УВЕЛИЧЕНИЕ ПРОИЗВОДСТВА СТАЛИ

- Рост производственных мощностей на 40% до 17,3 млн т
- Улучшение качества стали, +30 новых марок

РОСТ ПРОИЗВОДСТВА ГОТОВОЙ ПРОДУКЦИИ

- Рост прокатных мощностей
- Увеличение мощностей по выпуску продукции с добавленной стоимостью
- Улучшение качества нишевой продукции

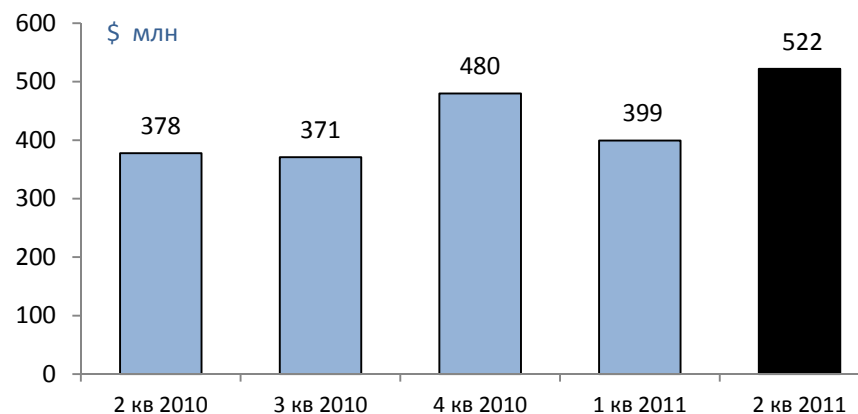
УКРЕПЛЕНИЕ ВЕРТИКАЛЬНОЙ ИНТЕГРАЦИИ

- Расширение добывающих и обогащательных мощностей на Стойленском ГОКе (продолжается)
- Разработка угольных месторождений
- Развитие активов по сбору лома

УЛУЧШЕНИЕ ПОКАЗАТЕЛЕЙ ПРОИЗВОДСТВЕННОЙ ЭФФЕКТИВНОСТИ

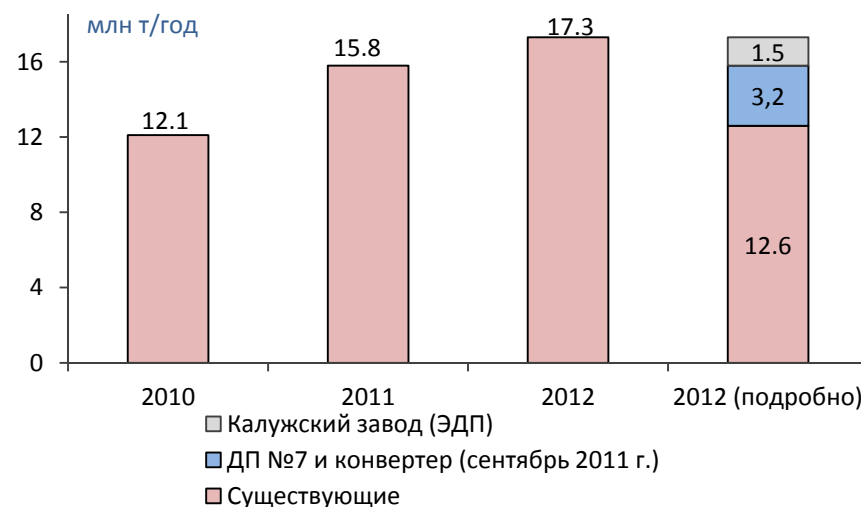
- Рост самообеспеченности в электроэнергии и повышение энергоэффективности
- Внедрение ресурсосберегающих технологий

ДИНАМИКА ИНВЕСТИЦИЙ



* данные из отчета по движению денежных средств: приобретение и строительство основных средств

РОСТ ПРОИЗВОДСТВЕННЫХ МОЩНОСТЕЙ ГРУППЫ*



* Производственные мощности на конец периода, с 2011 года – включая мощности SIF (0,3 млн т)

ДВИЖЕНИЕ ДЕНЕЖНЫХ СРЕДСТВ ВО 2КВ 2011 ГОДА

ИЗМЕНЕНИЕ ДЕНЕЖНЫХ СРЕДСТВ

Влияние изменения обменного курса

-66

Дивиденды

-4

СВОБОДНЫЙ ДЕНЕЖНЫЙ ПОТОК

-17

Прочие финансовые операции¹

+221

Чистое привлечение займов

+4

Приобретение и строительство основных средств

-522

ОПЕРАЦИОННЫЙ ДЕНЕЖНЫЙ ПОТОК

280

Налог на прибыль

-144

Прочие и неденежные операции²

+18

Изменение рабочего капитала

-430

EBITDA³

837

\$ млн

¹ Прочие финансовые операции включают в себя поступления от продажи основных средств, приобретение финансовых вложений, долей участия в дочерних компаниях, поступление от продажи компаний под общим контролем, выбытие дочерних компаний, изменение денежных средств с ограничением использования, выплаты по урегулированию претензий по спору, а также прочие финансовые корректировки.

² Неденежные операции включают в себя корректировки для приведения в соответствие чистой прибыли и чистых денежных средств от операционной деятельности за исключением амортизации, убытка от выбытия основных средств, расходов по увеличению обязательств по выбытию активов, (прибылей)/убытков от финансовых вложений, прибыли от выбытия дочерних компаний.

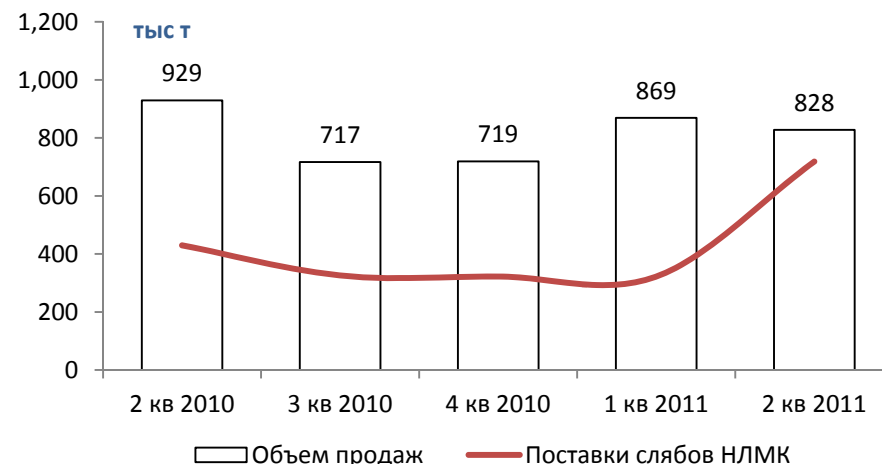
³ EBITDA = Чистая прибыль, относящаяся к акционерам ОАО «НЛМК» + налог на прибыль + (-) проценты к уплате (к получению) + амортизация + убыток от выбытия или обесценения основных средств и гудвилла – (+) прибыли/(убытки) от финансовых вложений – (+) прибыль (убыток) от выбытия дочерних компаний – (+) прибыль (убыток) от операций по прекращенной деятельности + расходы по увеличению обязательств по выбытию активов - прибыль от реструктуризации займа – (+) доля в чистой прибыли / (убытках) зависимых компаний – (+) чистые курсовые разницы + расходы, связанные с выплатой штрафных санкций и прочие единовременные экстраординарные расходы

ПОКАЗАТЕЛИ STEEL INVEST AND FINANCE*

ОПЕРАЦИОННЫЕ ПОКАЗАТЕЛИ

- Стабильный уровень продаж
- Структура продаж
 - 37% горячекатаный и травленый прокат,
 - 20% холоднокатаный,
 - 21% прокат с покрытиями,
 - 20% толстолистовой прокат.
- В течение 2 квартала продажи слэбов НЛМК на прокатные мощности SIF составили 719 тыс. т. (+70% кв/кв). Существенный рост поставок слэбов вызван задержкой признания продаж в 1 кв 2011 года.

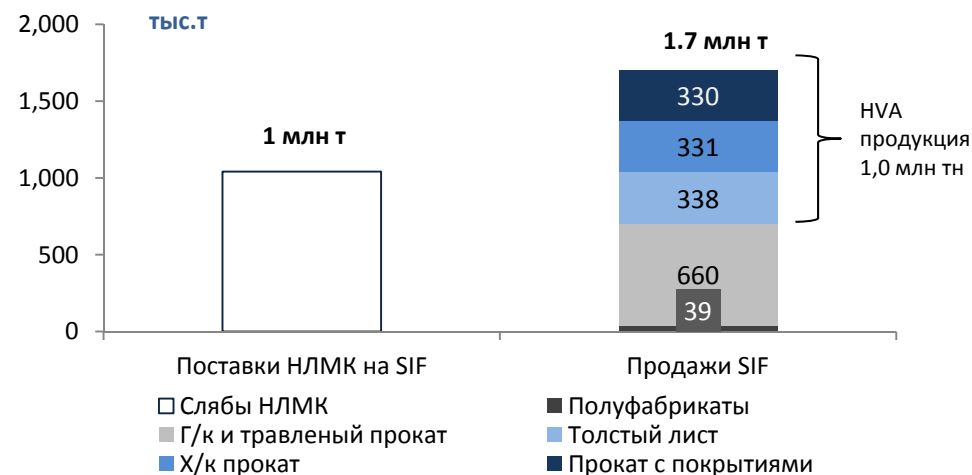
ОБЪЕМ ПРОДАЖ SIF



ФИНАНСОВЫЕ ПОКАЗАТЕЛИ ЗА 2 КВ 2011**

- Выручка от реализации плоского проката – \$850 млн (+3% кв/кв) (предварительные данные)
- Рентабельность по EBITDA 1%
- Рентабельность снизилась на фоне ослабления рыночной конъюнктуры

ВЛИЯНИЕ НА ПРОДАЖИ НЛМК В 1 ПГ 2011



* Данные относятся к прокатным активам Steel Invest and Finance, которые с 1 июля 2011 г. вошли в состав Группы НЛМК

** Управленческие данные

ПРОГНОЗ

ПРОГНОЗ НА 3 КВАРТАЛ 2011 ГОДА

- Производство стали составит около 2,9 млн тонн
- Рост доли продаж продукции с высокой добавленной стоимостью
- Выручка +10-15% кв/кв
- Рентабельность по EBITDA составит около 20-25%

ПРОГНОЗ НА 2011 ГОД

- Производство стали ожидается на уровне 12,5 млн тонн
- Рост продаж продукции с высокой добавленной стоимостью после консолидации прокатных активов в Европе и США
- Рост объемов продаж на внутренний рынок на фоне улучшения спроса и увеличения мощностей
- Объем инвестиций составит около 2 млрд долларов

ПРИЛОЖЕНИЕ

ОСНОВНЫЕ ИНВЕСТИЦИОННЫЕ ПРОЕКТЫ И АНАЛИЗ СЕГМЕНТАРНОЙ ОТЧЕТНОСТИ

ДОМЕННОЕ ПРОИЗВОДСТВО (2011)

СТРОИТЕЛЬСТВО ДОМНЫ

- Местоположение: Липецкая площадка
- Мощность: 3,4 млн т чугуна в год
- Цель: увеличение объемов производства стали на основной площадке
- Дата ввода: 3 кв 2011 года

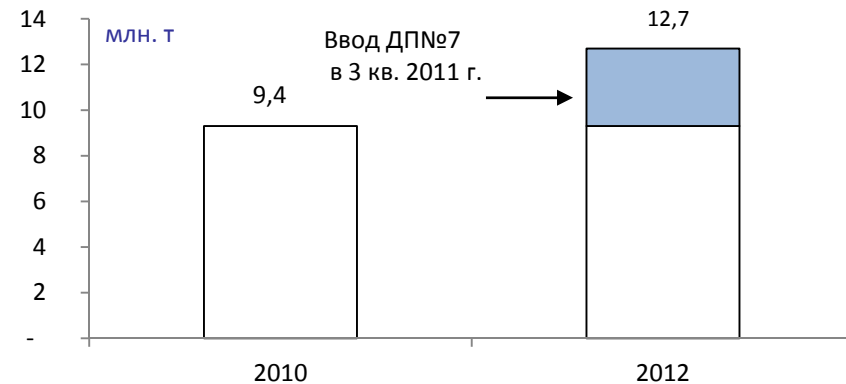
СТРОИТЕЛЬСТВО УТЭЦ

- Мощность: 150 МВт
- Финансирование частично за счет привлечения займов ЕБРР
- Самообеспеченность энергией*: 56%

СТРОИТЕЛЬСТВО УСТАНОВОК ПУТ**

- Около 90% доменного производства будет оборудовано технологией ПУТ
- Сроки ввода: 2012-2013 гг
- Инвестиции: около \$200 млн
- Эффект: снижение потребление кокса и газа >20% и >70% в производстве чугуна

МОЩНОСТИ ПО ПРОИЗВОДСТВУ ЧУГУНА (ЛИПЕЦК)



* Липецкая площадка

** Вдувание пылеугольного топлива

СТАЛЕПЛАВИЛЬНОЕ ПРОИЗВОДСТВО (2011)

НОВЫЙ КОНВЕРТЕР

- О Дата установки: Липецкая площадка, 2011
- О Цель: переработка дополнительного объема чугуна Доменной печи №7
- О С учетом конвертера суммарные мощности Липецкой площадки составят 12,4 млн тонн стали в год

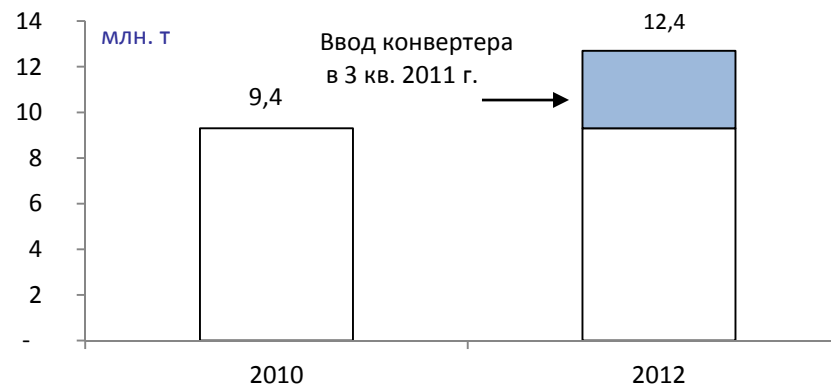
УСТАНОВКИ «ПЕЧЬ-КОВШ» и ВАКУУМАТОР

- О Объем обрабатываемой стали: 12,4 млн т стали в год (или 100% на Липецкой площадке)
- О Результаты от внедрения комплекса оборудования:
 - снижение содержания примесей, однородность получаемой стали по химическому и физическому составу
 - производство новых марок стали в т.ч. для автомобильной промышленности

СТРОИТЕЛЬСТВО МНЛЗ №8

- О Мощность: 2 млн т по разливке слабов до 350х2200мм

МОЩНОСТИ ПО ПРОИЗВОДСТВУ СТАЛИ (ЛИПЕЦК)



РАСШИРЕНИЕ ПРОКАТНЫХ МОЩНОСТЕЙ (2011)

РАСШИРЕНИЕ МОЩНОСТЕЙ ПО ПРОИЗВОДСТВУ

ГОРЯЧЕГО ПРОКАТА

- Местоположение: Липецкая площадка
- Обновление существующего стана 2000
- Рост мощностей: +400 тыс. т до 2014

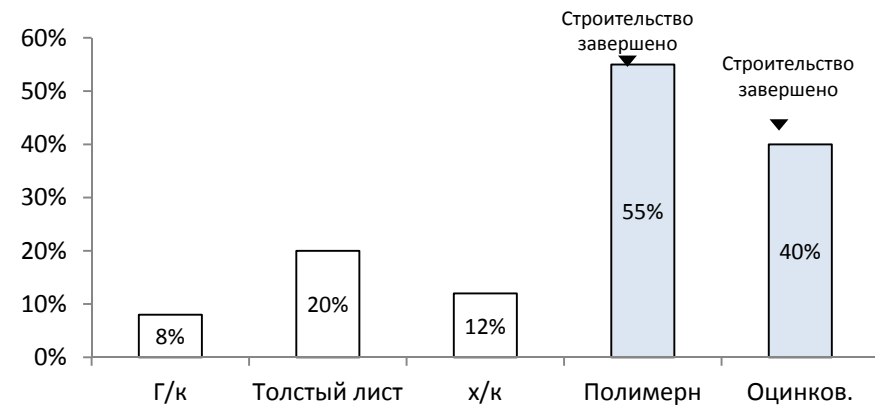
РАСШИРЕНИЕ МОЩНОСТЕЙ ПО ВЫПУСКУ ТОЛСТОГО ЛИСТА

- Местоположение: NLMK DanSteel (Дания)
- Обновление существующих мощностей
- Рост мощностей: +20% до 0,6 млн т

СТРОИТЕЛЬСТВО СТАНА ХОЛОДНОЙ ПРОКАТКИ

- Местоположение: Липецкая площадка
- Строительство нового стана
- Рост мощностей: +350 тыс. т

РОСТ ПРОИЗВОДСТВА ЛИСТОВОГО ПРОКАТА

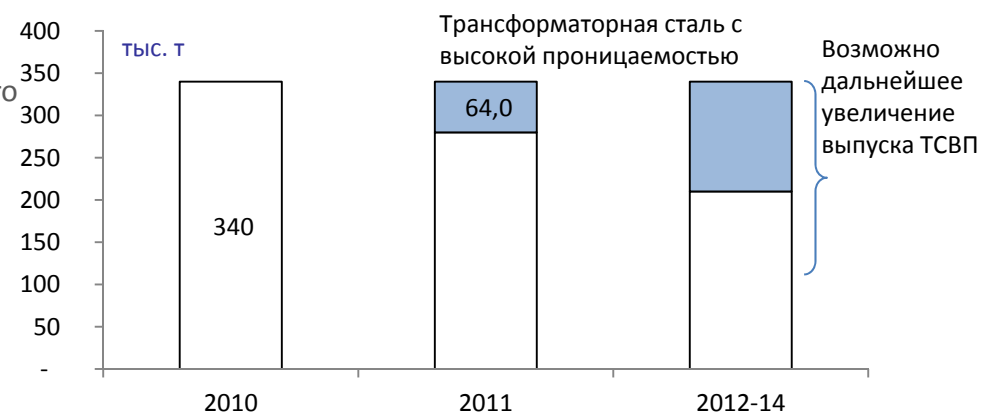


ТРАНСФОРМАТОРНЫЙ ПРОКАТ (2011-12)

ОБНОВЛЕНИЕ МОЩНОСТЕЙ НА ЛИПЕЦКОЙ ПЛОЩАДКЕ

- Готовность проекта: 80%
- Мощность: около 64 тыс. т стали в год трансформаторного проката с высокой проницаемостью
- Запуск: 2012 год
- Инвестиции более \$300 млн
- Улучшение качественных характеристик и укрепление рыночных позиций компании

МОЩНОСТИ ГРУППЫ ПО ПРОИЗВОДСТВУ ТРАНСФОРМАТОРНОГО ПРОКАТА



ОБНОВЛЕНИЕ МОЩНОСТЕЙ НА ВИЗ-СТАЛИ

- Улучшение качества выпускаемой продукции
- Мощности: 70 тыс. т высокопроницаемой трансформаторной стали
- Запуск: конец 2014 года (оценка)

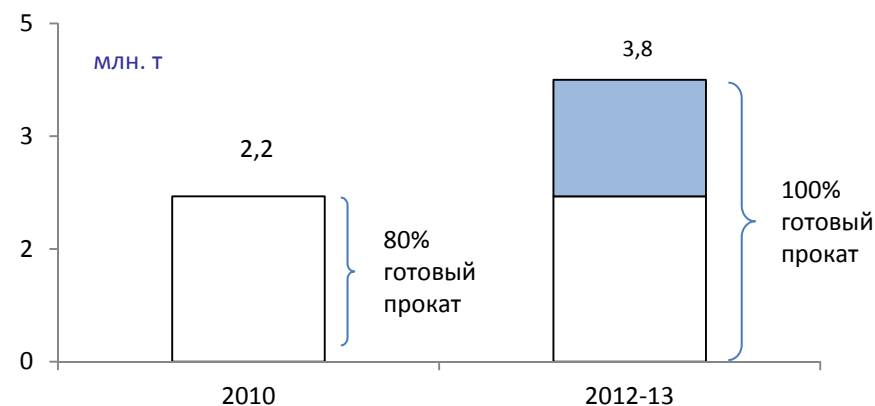


СОРТОВОЙ ПРОКАТ (2012-13)

СТРОИТЕЛЬСТВО КАЛУЖСКОГО ЗАВОДА (ЭДП)

- Местоположение: Калужская обл.
- Мощность: 1,55 млн. т стали в год
- Инвестиции около \$1,2 млрд
- Выпуск широкого сортамента продукции строительного назначения
- Запуск: 2012 (1-ая очередь)

МОЩНОСТИ ПО ВЫПУСКУ СТАЛИ И СОРТОВОГО ПРОКАТА



РАСШИРЕНИЕ ПРОИЗВОДСТВА РУДЫ (2011-14)

РАСШИРЕНИЕ КОНТУРА КАРЬЕРА

- Местоположение: Стойленский ГОК (Старый Оскол)
- Увеличение на 30% добычи железорудного сырья
- Цель: сохранение самообеспеченности низкзатратным железорудным сырьем на уровне 100%

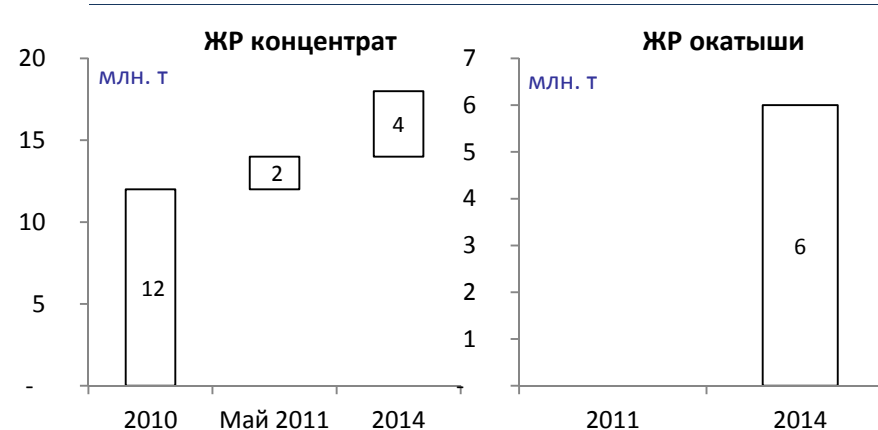
СТРОИТЕЛЬСТВО ФАБРИКИ ОКОМКОВАНИЯ

- Местоположение: Стойленский ГОК (Старый Оскол)
- Мощности: +6 млн т (с 2014 г.)
- Цель: сохранение самообеспеченности низкзатратным железорудным сырьем на уровне 100%

СТРОИТЕЛЬСТВО 5-й СЕКЦИИ ФАБРИКИ ОБОГАЩЕНИЯ

- Местоположение: Стойленский ГОК (Старый Оскол)
- Мощности: +4 млн т
- Цель: обеспечение железорудным концентратом строящейся фабрики окомкования

МОЩНОСТИ ПО ПРОИЗВОДСТВУ ЖЕЛЕЗОРУДНОГО СЫРЬЯ



ПРИЛОЖЕНИЕ

ОСНОВНЫЕ ИНВЕСТИЦИОННЫЕ ПРОЕКТЫ И АНАЛИЗ СЕГМЕНТАРНОЙ ОТЧЕТНОСТИ

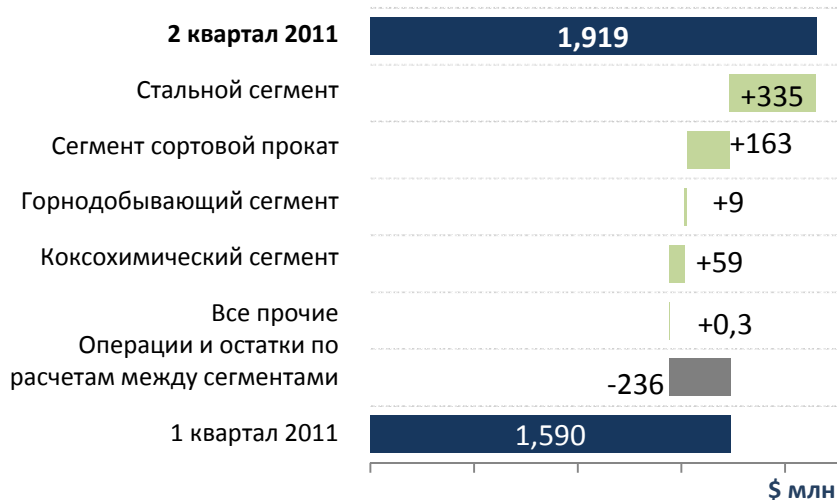
ВЛИЯНИЕ СЕГМЕНТОВ

СТАЛЬНОЙ СЕГМЕНТ ОПРЕДЕЛИЛ ФИНАНСОВЫЕ ПОКАЗАТЕЛИ ГРУППЫ ВО 2КВ 2011 ГОДА

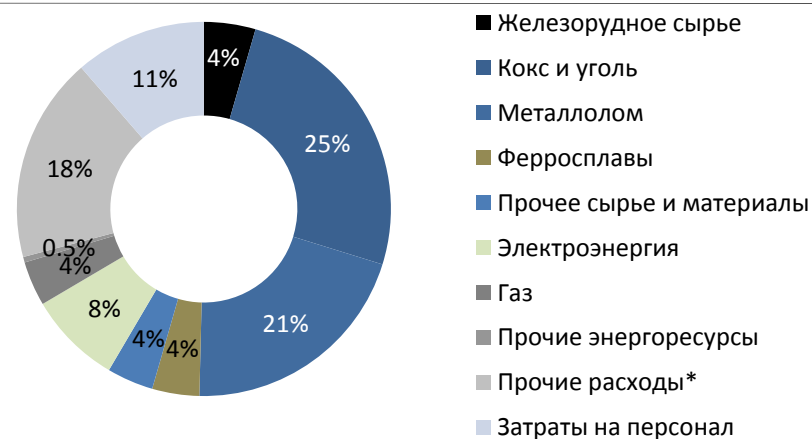
- Выручка от внешних покупателей \$2 520 млн (84% от консолидированного показателя выручки)
- Операционная прибыль \$354 млн (51% от операционной прибыли Группы)

РОСТ ОПЕРАЦИОННОЙ ПРИБЫЛИ НА ФОНЕ УВЕЛИЧЕНИЯ ОБЪЕМОВ ПРОДАЖ И ЦЕН РЕАЛИЗАЦИИ ПРИ ОДНОВРЕМЕННОМ КОНТРОЛЕ НАД ЗАТРАТАМИ

ИЗМЕНЕНИЕ СЕБЕСТОИМОСТИ РЕАЛИЗАЦИИ

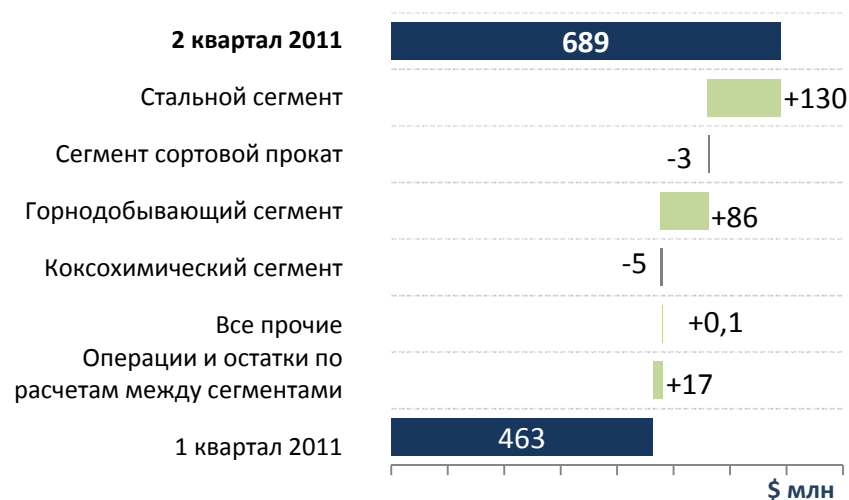


СТРУКТУРА ПРОИЗВОДСТВЕННЫХ ЗАТРАТ ГРУППЫ, 2КВ 2011



* вкл. вспомогательные материалы, расходы на ремонты, изменения в НЗП, остатках полуфабрикатов и прочие расходы

ИЗМЕНЕНИЕ ОПЕРАЦИОННОЙ ПРИБЫЛИ



СТАЛЬНОЙ СЕГМЕНТ

УВЕЛИЧЕНИЕ ОБЪЕМОВ ПРОИЗВОДСТВА И ПРОДАЖ

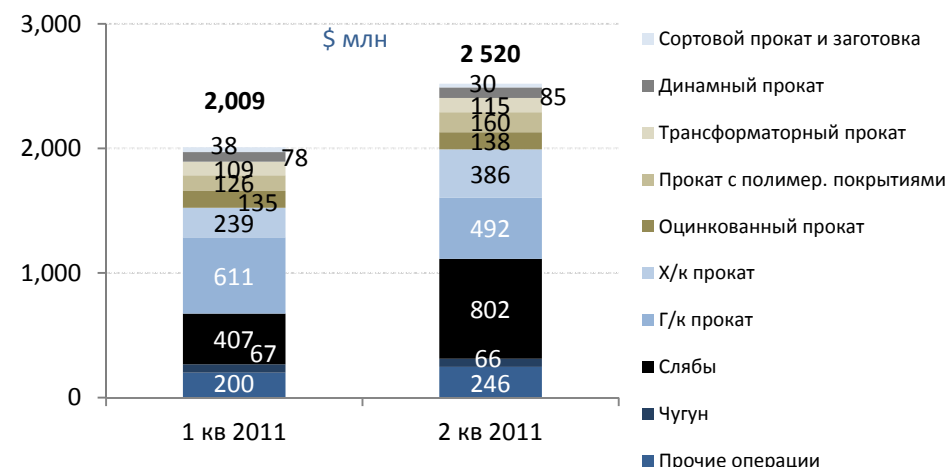
РОСТ ВЫРУЧКИ ОТ ПРОДАЖ ПРОДУКЦИИ С ВЫСОКОЙ ДОБАВЛЕННОЙ СТОИМОСТЬЮ

РОСТ РЕНТАБЕЛЬНОСТИ ПО ОПЕРАЦИОННОЙ ПРИБЫЛИ

ПОЗИТИВНЫЕ ОЖИДАНИЯ ПО ОПЕРАЦИОННЫМ ПОКАЗАТЕЛЯМ НА 3 КВАРТАЛ

(тыс. тонн)	2 кв. 2011	1 кв. 2011	Изм-я	6 мес. 2011	6 мес. 2010	Изм-я
Производство стали	2 525	2 458	3%	4 982	4 887	2%
Продажи металлопродукции ¹	2 699	2 416	12%	5 114	5 127	0%
(\$ млн.)						
Выручка от реализации	2 567	2 058	25%	4 624	3 391	36%
в т.ч. внешним покупателям	2 520	2 009	25%	4 529	3 338	36%
Себестоимость реализации	(1 950)	(1 615)	21%	(3 565)	(2 426)	47%
Операционная прибыль	354	224	58%	578	574	1%
- в % к выручке	14%	11%		13%	17%	

СТРУКТУРА ВЫРУЧКИ ОТ ВНЕШНИХ ПОКУПАТЕЛЕЙ



СТРУКТУРА ПРОИЗВОДСТВЕННЫХ ЗАТРАТ РЕАЛИЗОВАННОЙ ПРОДУКЦИИ, 2КВ 2011Г



1. Включая продажи продукции других сегментов трейдерами, входящими в стальной сегмент

СЕГМЕНТ СОРТОВОЙ ПРОКАТ

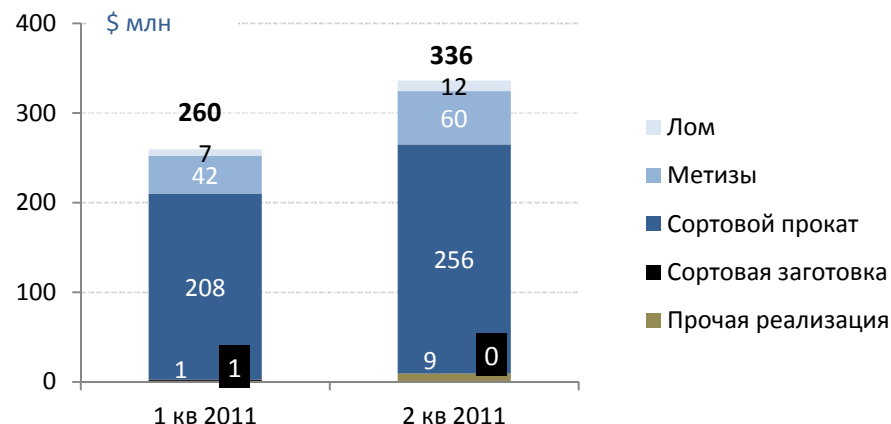
**УВЕЛИЧЕНИЕ ВЫРУЧКИ СЕГМЕНТА БЛАГОДАРЯ
СЕЗОННОМУ УЛУЧШЕНИЮ СПРОСА СО СТОРОНЫ
СТРОИТЕЛЬНОГО СЕКТОРА**

**СНИЖЕНИЕ ОПЕРАЦИОННОЙ ПРИБЫЛИ ВО 2 КВ. 2011 В
РЕЗУЛЬТАТЕ РОСТА ЦЕН НА ЛОМ И УВЕЛИЧЕНИЯ
УПРАВЛЕНЧЕСКИХ РАСХОДОВ ПО ПЛОЩАДКЕ В Г.
КАЛУГЕ**

**СНИЖЕНИЕ ПРОИЗВОДСТВА СТАЛИ В 3-4 КВ 2011 ГОДА
ВСЛЕДСТВИЕ ПРОБЛЕМ С ЭНЕРГООБОРУДОВАНИЕМ НА
ОАО «НСММЗ»**

(тыс. тонн)	2 кв. 2011	1 кв. 2011	Изм-я	6 мес. 2011	6 мес. 2010	Изм-я
Производство стали	472	448	5%	920	708	30%
Продажи металлопродукции	485	393	23%	878	649	35%
в т.ч. в Группе НЛМК ¹	48	36	31%	84	88	(4%)
(\$ млн.)						
Выручка от реализации	535	371	44%	906	554	64%
в т.ч. внешним покупателям	336	260	30%	596	371	61%
Себестоимость реализации	(472)	(310)	53%	(782)	(485)	61%
Операционная прибыль / (убыток)	4	7	(39%)	11	(11)	
- в % к выручке	1%	2%		1%	(2%)	

СТРУКТУРА ВЫРУЧКИ ОТ ВНЕШНИХ ПОКУПАТЕЛЕЙ



**СТРУКТУРА ПРОИЗВОДСТВЕННЫХ ЗАТРАТ
РЕАЛИЗОВАННОЙ ПРОДУКЦИИ, 2КВ 2011Г**



1. Продажи на трейдеров, входящих в стальной сегмент

ГОРНОДОБЫВАЮЩИЙ СЕГМЕНТ

РОСТ ПРОИЗВОДСТВА И ПРОДАЖ СВЯЗАН С ЗАПУСКОМ
ВО 2 КВАРТАЛЕ ДОПОЛНИТЕЛЬНОЙ СЕКЦИИ
ОБОГАЩЕНИЯ МОЩНОСТЬЮ 2 МЛН Т.

РОСТА ЦЕН И ОБЪЕМОВ ПРОДАЖ ЖРС ПОЗВОЛИЛ
УЛУЧШИТЬ ФИНАНСОВЫЕ ПОКАЗАТЕЛИ СЕГМЕНТА

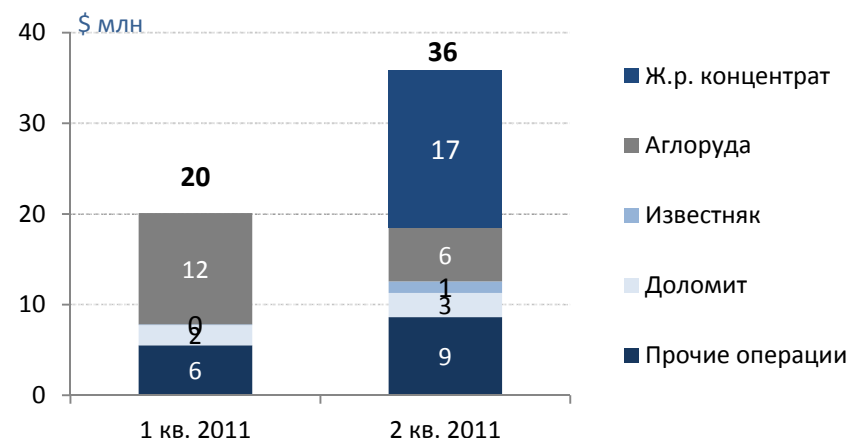
СЕБЕСТОИМОСТЬ ТОННЫ КОНЦЕНТРАТА СНИЗИЛАСЬ С 21
ДО 18 ДОЛЛАРОВ

71% РЕНТАБЕЛЬНОСТЬ ОПЕРАЦИОННОЙ ПРИБЫЛИ

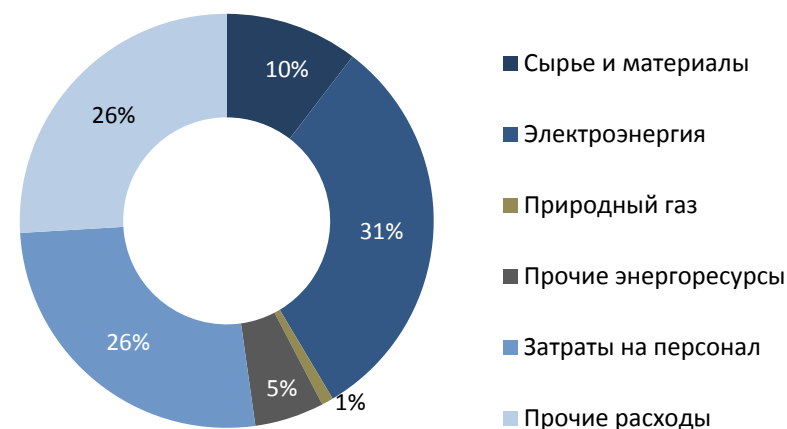
(тыс. тонн)	2 кв. 2011	1 кв. 2011	Изм-я	6 мес. 2011	6 мес. 2010	Изм-я
Производство						
концентрат	3 468	2 933	18%	6 401	5 937	8%
аглолурда	434	413	5%	847	808	5%
Продажи						
концентрат	3 462	2 883	20%	6 345	5 926	7%
в т.ч. в Группе ¹ НЛМК	3 309	2 883	15%	6 193	5 926	5%
аглолурда	440	414	6%	855	838	2%
(\$ млн.)						
Выручка от реализации	400	294	36%	694	415	67%
в т.ч. внешним покупателям	36	20	78%	56	38	49%
Себестоимость реализации	(93)	(84)	10%	(178)	(161)	11%
Операционная прибыль	282	196	44%	478	226	112%
- в % к выручке	71%	67%		69%	54%	

1. Включая продажи на трейдеров, входящих в стальной сегмент

СТРУКТУРА ВЫРУЧКИ ОТ ВНЕШНИХ ПОКУПАТЕЛЕЙ



СТРУКТУРА ПРОИЗВОДСТВЕННЫХ ЗАТРАТ РЕАЛИЗОВАННОЙ ПРОДУКЦИИ, 2КВ 2011Г



КОКСОХИМИЧЕСКИЙ СЕГМЕНТ

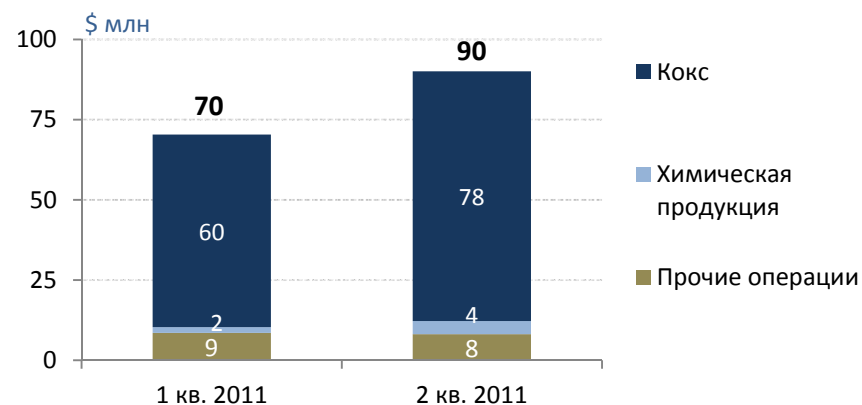
РОСТ ОБЪЕМОВ ПРОДАЖ И ЦЕН НА ПРОДУКЦИЮ СЕГМЕНТА

РОСТ ЦЕН НА КОКСУЮЩИЙСЯ УГОЛЬ И КАК СЛЕДСТВИЕ

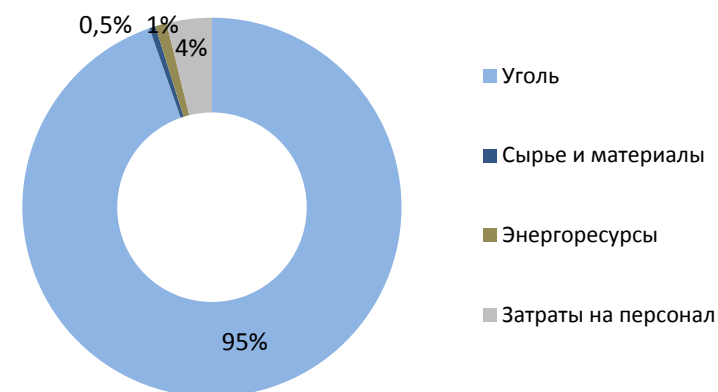
СНИЖЕНИЕ РЕНТАБЕЛЬНОСТИ ОПЕРАЦИОННОЙ ПРИБЫЛИ

(тыс. тонн)	2 кв. 2011	1 кв. 2011	Изм-я	6 мес. 2011	6 мес. 2010	Изм-я
Производство						
кокс 6% влажности	1 008	901	12%	1 909	1 762	8%
Продажи						
кокс (сухой вес)	922	848	9%	1 771	1 687	5%
в т.ч. в Группе НЛМК ¹	712	679	5%	1 391	1 379	1%
(\$ млн.)						
Выручка от реализации	367	307	20%	674	477	42%
в т.ч. внешним покупателям	90	70	28%	160	106	51%
Себестоимость реализации	(294)	(235)	25%	(529)	(335)	58%
Операционная прибыль	48	53	(9%)	101	122	(17%)
- в % к выручке	13%	17%		15%	26%	

СТРУКТУРА ВЫРУЧКИ ОТ ВНЕШНИХ ПОКУПАТЕЛЕЙ



СТРУКТУРА ПРОИЗВОДСТВЕННЫХ ЗАТРАТ РЕАЛИЗОВАННОЙ ПРОДУКЦИИ, 2КВ 2011Г



1. Включая продажи на трейдеров, входящих в стальной сегмент

ИНФОРМАЦИЯ ПО СЕГМЕНТАМ

2 квартал 2011 года (USD млн.)	Стальной сегмент	Сегмент сортовой прокат	Горнодо- бывающий сегмент	Коксо- химический сегмент	Все прочие	Итого	Операции и остатки по расчетам между сегментами	Консолиди- рованные данные
Выручка от внешних покупателей	2 520	336	36	90	0,5	2 982		2 982
Выручка от операций между сегментами	47	199	364	277		887	(887)	
Валовая прибыль	616	63	307	73	0,2	1 060	3	1 063
Операционная прибыль/(убыток)	354	4	282	48	(0,2)	688	1	689
в % к выручке	14%	1%	71%	13%		18%		23%
Прибыль от продолжающихся операций за вычетом налога на прибыль	348	(40)	223	38	0,3	569	(16)	553
в % к выручке	14%	(8%)	56%	10%		15%		19%
Активы сегмента, включая гудвилл ¹	14 311	2 594	1 671	971	54	19 602	(3 651)	15 951

1 квартал 2011 года (USD млн.)	Стальной сегмент	Сегмент сортовой прокат	Горнодо- бывающий сегмент	Коксо- химический сегмент	Все прочие	Итого	Операции и остатки по расчетам между сегментами	Консолиди- рованные данные
Выручка от внешних покупателей	2 009	260	20	70		2 359		2 359
Выручка от операций между сегментами	49	111	274	237		671	(671)	
Валовая прибыль	442	61	210	72	(0,05)	785	(16)	769
Операционная прибыль/(убыток)	224	7	196	53	(0,3)	480	(16)	463
в % к выручке	11%	2%	67%	17%		16%		20%
Прибыль от продолжающихся операций за вычетом налога на прибыль	238	(57)	161	40	0,2	383	(17)	365
в % к выручке	12%	(15%)	55%	13%		13%		15%
Активы сегмента, включая гудвилл ²	13 619	2 450	1 460	914	54	18 497	(3 347)	15 150

¹ по состоянию на 30.06.2011 года

² по состоянию на 31.03.2011 года

ОТЧЕТ О ПРИБЫЛЯХ И УБЫТКАХ

	2 кв. 2011	1 кв. 2011	2 кв. 2011/1 кв. 2011		1П 2011	1П 2010	1П 2011/1П 2010	
(USD млн.)			+ / -	%			+ / -	%
Выручка от реализации	2 982	2 359	623	26%	5 341	3 853	1 488	39%
Производственные затраты	(1 785)	(1 466)	(319)	22%	(3 250)	(2 197)	(1 054)	48%
Амортизация	(135)	(124)	(11)	9%	(259)	(246)	(13)	5%
Валовая прибыль	1 063	769	294	38%	1 832	1 411	421	30%
Общехозяйственные и административные расходы	(96)	(85)	(11)	13%	(181)	(128)	(53)	41%
Коммерческие расходы	(241)	(186)	(54)	29%	(427)	(330)	(97)	29%
Налоги, кроме налога на прибыль	(37)	(34)	(3)	9%	(71)	(61)	(11)	17%
Операционная прибыль	689	463	226	49%	1 153	891	261	29%
Убытки от выбытия основных средств	(16)	(6)	(11)	179%	(22)	(14)	(9)	63%
Прибыли / (убытки) от финансовых вложений	(10)	(3)	(7)	199%	(13)	(8)	(5)	68%
Проценты к получению	9	9	(0)	(1%)	19	21	(2)	(11%)
Проценты к уплате			0			(9)	9	
Чистые курсовые разницы	8	23	(15)	(65%)	31	(134)	165	
Прочие расходы	17	(14)	31		3	(6)	9	
Прибыль до налогообложения	697	473	225	48%	1 170	742	428	58%
Налог на прибыль	(144)	(107)	(37)	35%	(252)	(176)	(76)	43%
Доля в чистой прибыли/(убытках) зависимой компании	38	15	22	145%	53	(6)	59	
Чистая прибыль	591	381	210	55%	972	560	411	73%
Минус: чистый убыток / (прибыль), относящийся к доле неконтролирующих акционеров	(4)	11	(15)	(134%)	8	30	(22)	(74%)
Чистая прибыль / (убыток), относящаяся к акционерам ОАО "НЛМК"	587	392	195	50%	979	590	389	66%
EBITDA	837	585	252	43%	1 422	1 161	261	23%

* Отчетным периодом является 6 и 3 месяца 2011 года. Данные за 2 квартал 2010 года получены расчетным путем. Данное допущение относится и к расчету финансовых показателей по сегментам.

БАЛАНС

	на 30.06.2011	на 31.03.2011	на 31.12.2010	на 30.09.2010	на 30.06.2010	на 31.03.2010	на 31.12.2009	на 31.12.2008
(USD млн.)								
АКТИВЫ								
Оборотные активы	4 811	4 438	4 105	4 372	4 150	4 091	3 877	5 346
Денежные средства и их эквиваленты	911	977	748	780	953	1 157	1 247	2 160
Краткосрочные финансовые вложения	202	265	423	726	465	424	452	8
Дебиторская задолженность, нетто	1 669	1 295	1 260	1 189	1 213	1 065	913	1 488
Запасы, нетто	1 923	1 784	1 580	1 564	1 401	1 324	1 134	1 556
Отложенные налоговые активы по налогу на прибыль	44	51	43	52	58	59	72	
Прочие оборотные активы, нетто	62	65	52	62	59	62	58	100
Оборотные активы, предназначенные для продажи								34
Внеоборотные активы	11 140	10 713	9 794	9 508	8 713	8 938	8 625	8 718
Долгосрочные финансовые вложения	932	728	688	729	387	402	468	816
Основные средства, нетто	9 436	9 223	8 382	7 987	7 532	7 688	7 316	6 826
Нематериальные активы, нетто	177	181	181	187	190	201	203	235
Гудвилл	534	528	495	554	541	572	557	614
Прочие внеоборотные активы, нетто	22	25	26	20	41	49	68	34
Отложенные налоговые активы по налогу на прибыль	38	28	21	31	23	26	12	
Внеоборотные активы, предназначенные для продажи								194
Итого активы	15 951	15 150	13 899	13 880	12 863	13 029	12 502	14 065
ОБЯЗАТЕЛЬСТВА И СОБСТВЕННЫЙ КАПИТАЛ								
Текущие обязательства	2 141	1 831	1 652	1 802	1 640	1 533	1 417	2 980
Кредиторская задолженность и прочие обязательства	1 535	1 252	1 107	1 171	1 058	963	841	1 879
Краткосрочные кредиты и займы	544	553	526	595	539	544	557	1 080
Обязательства по уплате текущего налога на прибыль	62	26	19	36	43	26	19	10
Текущие обязательства, предназначенные для продажи								11
Долгосрочные обязательства	2 539	2 718	2 693	2 636	2 427	2 581	2 475	2 361
Долгосрочные кредиты и займы	2 070	2 074	2 099	2 059	1 828	1 992	1 939	1 930
Отложенное налоговое обязательства по налогу на прибыль	455	450	401	384	392	409	396	297
Прочие долгосрочные обязательства	14	194	194	194	207	180	140	129
Долгосрочные обязательства, предназначенные для продажи								5
Итого обязательства	4 680	4 549	4 345	4 438	4 067	4 114	3 892	5 341
Акционерный капитал								
Обыкновенные акции	221	221	221	221	221	221	221	221
Резервный фонд	10	10	10	10	10	10	10	10
Добавочный капитал	306	99	99	99	99	112	112	52
Накопленные прочие совокупные доходы	(108)	(241)	(917)	(886)	(1 134)	(596)	(797)	(550)
Нераспределенная прибыль	10 984	10 654	10 261	10 113	9 718	9 303	9 171	8 956
Акционерный капитал ОАО "НЛМК"	11 414	10 742	9 675	9 556	8 915	9 050	8 718	8 690
Доля неконтролирующих акционеров	(144)	(141)	(121)	(115)	(118)	(136)	(108)	33
Итого акционерный капитал	11 270	10 601	9 554	9 442	8 796	8 915	8 610	8 723
Итого обязательств и акционерный капитал	15 951	15 150	13 899	13 880	12 863	13 029	12 502	14 065

ОТЧЕТ О ДВИЖЕНИИ ДЕНЕЖНЫХ СРЕДСТВ

	2 кв. 2011	1 кв. 2011	2 кв. 2011/1 кв. 2011		1П 2011	1П 2010	1П 2011/1П 2010	
(USD млн.)			+ / -	%			+ / -	%
Движение денежных средств от операционной деятельности								
Чистая прибыль	591	381	210	55%	972	560	411	73%
Корректировки для приведения в соответствие чистой прибыли и чистых денежных средств от операционной деятельности:								
Амортизация	135	124	11	9%	259	246	13	5%
Убыток от выбытия основных средств	16	6	11	179%	22	14	9	63%
(Прибыли)/убытки от финансовых вложений	10	3	7	199%	13	8	5	68%
Доля в чистых убытках зависимой компании	(38)	(15)	(22)	145%	(53)	6	(59)	
Расходы/(доходы) по отложенному налогу на прибыль	(6)	11	(17)	(148%)	6	18	(12)	(68%)
Убытки/(прибыли) по форвардным договорам	12	(8)	20	(263%)	5	(1)	6	
Прочие изменения	(7)	5	(12)		(2)	35	(37)	
Изменения в операционных активах и обязательствах								
Уменьшение/(увеличение) дебиторской задолженности	(443)	54	(497)		(389)	(340)	(49)	15%
Уменьшение/(увеличение) запасов	(118)	(88)	(30)	34%	(206)	(313)	107	(34%)
Уменьшение/(увеличение) прочих оборотных активов	3	(9)	12		(5)	(3)	(2)	75%
Увеличение/(уменьшение) кредиторской задолженности и прочих обязательств	91	71	19	27%	162	193	(31)	(16%)
(Уменьшение)/увеличение обязательств по уплате налога на прибыль	37	6	31	516%	43	25	18	70%
Чистые денежные средства, полученные от операционной деятельности	284	542	(258)	(48%)	827	449	378	84%
Движение денежных средств от инвестиционной деятельности								
Поступления от продажи основных средств	2	5	(3)	(62%)	7	6	2	26%
Приобретение и строительство основных средств	(522)	(399)	(123)	31%	(922)	(612)	(309)	51%
Поступления от продажи финансовых вложений и займы погашенные	89	429	(340)	(79%)	517	48	470	987%
Размещение депозитов в банках и приобретение прочих финансовых вложений	(7)	(251)	244	(97%)	(258)	(118)	(140)	118%
Авансовый платеж за приобретение долей участия в новых дочерних компаниях	(150)		(150)		(150)		(150)	
Чистые денежные средства, использованные в инвестиционной деятельности	(589)	(216)	(372)	172%	(805)	(677)	(128)	19%
Движение денежных средств от финансовой деятельности								
Займы полученные и векселя выданные	235	15	220	1502%	250	539	(289)	(54%)
Погашение займов полученных и векселей выданных	(232)	(123)	(109)	89%	(354)	(610)	256	(42%)
Платежи по финансовому лизингу	(25)		(25)		(25)	(26)	1	(3%)
Поступления от продажи активов компании под общим контролем	313		313		313		313	
Дивиденды акционерам	(4)	(0)	(4)		(4)	(0)	(3)	
Чистые денежные средства, использованные в финансовой деятельности	288	(108)	396		180	(98)	278	
Чистое увеличение/ (уменьшение) денежных средств и их эквивалентов	(17)	218	(235)		202	(327)	528	
Влияние изменения обменного курса на денежные средства и их эквиваленты	(49)	11	(61)		(38)	33	(71)	
Денежные средства и их эквиваленты на начало отчетного периода	977	748	229	31%	748	1 247	(499)	(40%)
Денежные средства и их эквиваленты на конец отчетного периода	911	977	(66)	(7%)	911	953	(42)	(4%)

* Отчетным периодом является 6 и 3 месяца 2011 года. Данные за 2 квартал 2010 года получены расчетным путем. Данное допущение относится к расчету финансовых показателей по сегментам.

ОАО «НЛМК»
Отдел по связям с инвесторами

Россия, 115054, Москва
Ул.Бахрушина, д.18, стр.1

т. +7 495 915 15 75
ф.. +7 495 915 79 04

www.nlmk.ru
