

17 мая 2013 г

ПРЕСС-РЕЛИЗ

КОНСОЛИДИРОВАННЫЕ ФИНАНСОВЫЕ РЕЗУЛЬТАТЫ ГРУППЫ НЛМК ЗА 1 КВАРТАЛ 2013Г¹

Выручка компании увеличилась на 2% кв/кв до \$2 856 млн с ростом продаж (+2% кв/кв) и улучшением структуры реализации (+9% кв/кв рост продаж продукции с высокой добавленной стоимостью). Эти факторы позволили частично компенсировать сезонное снижение цен на стальную продукцию. Показатель EBITDA составил \$318 млн (-18% кв/кв), рентабельность показателя EBITDA 11%. Чистая прибыль составила \$38 млн. Инвестиции в 1 квартале снизились на 48% до \$154 млн. Чистый долг сократился на 3% до \$3 453 млн.

ПРОГНОЗ

Во 2 квартале ожидается рост выручки в пределах 2-3% кв/кв, что связано с сезонным восстановлением спроса в России и соответствующим ростом цен на прокат в регионе, а также лагом признания экспортных продаж. Ожидается, что эти факторы в сочетании со стабильным уровнем затрат позволят увеличить уровень прибыльности по сравнению с первым кварталом 2013 г.

КЛЮЧЕВЫЕ ПОКАЗАТЕЛИ

тыс. т/ млн долларов	1 квартал 2013	4 квартал 2012 ¹	Изменения кв/кв %	1 квартал 2012	Изменения г/г %
Объем продаж металлопродукции	3 761	3 678	+2%	3 872	-3%
В том числе, продукции с высокой добавленной стоимостью ²	1 328	1 222	+9%	1 405	-5%
Выручка	2 856	2 803	+2%	3 094	-8%
Операционная прибыль	111	191	-42%	255	-57%
EBITDA ³	318	390	-18%	432	-26%
Маржа EBITDA (%)	11,1%	13,9%	-2,8 п.п.	14,0%	-2,9 п.п.
Чистая прибыль/(убыток) ⁴	38	(22)		173	-78%
Чистый долг ⁵	3 453	3 574	-3%	3 538	-2%
Чистый долг/EBITDA ⁶	1,93	1,88		1,69	

Примечания:

¹ Консолидированные финансовые данные подготовлены в соответствии с ОПБУ США (US GAAP). Отчетными периодами являются 12 месяцев и 9 месяцев 2012 года. Данные за 4 квартал 2012 года получены расчетным путем. Данное допущение относится также к расчету финансовых показателей по сегментам.

² Продукция с высокой добавленной стоимостью включает толстолистовой прокат, холоднокатаный прокат, прокат с оцинкованным и полимерными покрытиями, электротехническую сталь и метизы.

³ Расчет показателя EBITDA представлен в Приложении к релизу. Показатель EBITDA определяется как операционная прибыль, скорректированная на сумму прибылей/убытков от обесценения нематериальных активов (включая гудвилл) и на амортизацию.

⁴ Чистая прибыль, относящаяся к акционерам ОАО «НЛМК».

⁵ Чистый долг рассчитывается как сумма долгосрочных и краткосрочных кредитов и займов за минусом денежных средств и их эквивалентов, а также краткосрочных финансовых вложений по состоянию на конец периода.

⁶ При расчете соотношения «Чистый долг/EBITDA» используется значение показателя Чистый долг на конец отчетного периода, а показателя EBITDA - за последние двенадцать месяцев.

Вице-президент по финансам НЛМК Григорий Федоришин так прокомментировал финансовые результаты НЛМК за 1 квартал 2013 года:

«В 1 квартале продажи выросли на 2% кв/кв до 3,8 млн т. Загрузка основных производственных мощностей НЛМК была близка к максимальной. В структуре продаж отмечается рост доли продукции высоких переделов, продажи готового проката выросли на 8% до 2,6 млн т. Это позволило частично компенсировать более низкие цены на металлопродукцию, в итоге выручка компании выросла на 2% г/г до \$2,9 млрд. Показатель EBITDA сократился на 18% кв/кв до \$318 млн в связи со снижением цен на конечную продукцию, которое не сопровождалось снижением цен на сырье. Рентабельность EBITDA составила 11%.

На фоне сложной рыночной конъюнктуры на мировом рынке стали руководство компании подтверждает свою приверженность жесткому контролю над затратами по всей производственной цепочке и инвестиционной дисциплине. В начале года была принята программа повышения операционной эффективности первых переделов Липецкой площадки. В 2013 году программа потенциально позволит сэкономить более \$60 млн, ожидаемый структурный эффект в последующие годы - более \$100 млн в год при отсутствии существенных инвестиций.

В фокусе менеджмента также находится управление оборотным капиталом. Компания удержала оборотный капитал на стабильном уровне в условиях роста продаж в 1 квартале.

В 1 квартале компания сократила инвестиции на 48% кв/кв до \$154 млн. Свободный денежный поток был использован для снижения чистого долга на 3% до \$3,45 млрд.

В 1 квартале НЛМК продолжил оптимизацию кредитного портфеля в части сокращения краткосрочного долга, так, в феврале компания успешно разместила пятилетний выпуск еврооблигаций на сумму \$800 млн».

ТЕЛЕКОНФЕРЕНЦИЯ

НЛМК приглашает инвестиционное сообщество принять участие в телефонной конференции с менеджментом компании:

Пятница, 17 мая 2013 г.

09:00 (Нью-Йорк)

14:00 (Лондон)

17:00 (Москва)

Участники телефонной конференции могут зарегистрироваться заранее по ссылке:

<https://eventreg1.conferencing.com/webportal3/reg.html?Acc=097741&Conf=187578>

Или позвонить по телефонам:

Международный номер: +44 (0)20 7162 0025

Бесплатная линия (только для США): +1 334 323 6201

Код конференции: 932630

*Во избежание длительного ожидания дозвона мы рекомендуем участникам набрать номер за 5-10 минут до начала телефонной конференции.

Мы рекомендуем участникам заранее ознакомиться с презентацией на сайте НЛМК www.nlmk.ru

Запись телефонной конференции доступна для прослушивания до 22 мая 2013 года.

Международный номер для прослушивания записи конференции:

+44 (0) 20 7031 4064

Бесплатная линия для прослушивания записи разговора (только для США): +1 954 334 0342

Код доступа к записи телефонной конференции: 932630

Контактная информация:

НЛМК

Сергей Тахиев

+7 495 915 1575

st@nlmk.com

КОММЕНТАРИИ МЕНЕДЖМЕНТА

- **Обзор рынка**

В начале года в ряде регионов отмечался рост спроса на фоне пополнения запасов с низкого уровня конца 2012 г. Это спровоцировало резкий рост предложения, производство стали в мире в 1 кв. 2013 г. увеличилось на 8% кв/кв и на 2% г/г.

На российском рынке видимое потребление стали осталось на уровне предыдущего квартала, что отражает общее сезонное замедление активности потребляющих отраслей (в первую очередь в строительном секторе, доля которого в общем потреблении стали составляет около 65%).

- **Производство и структура продаж**

В 1 кв. производство стали и готовой продукции составило 3,7 млн т и 3,8 млн т, соответственно. Загрузка сталеплавильных мощностей составила 94%.

Продажи выросли на 2% кв/кв до 3,8 млн т. В структуре продаж доля полуфабрикатов сократилась до 31% (-4 п.п.). Продажи слябов третьим лицам сократились на 9% до 1,13 млн т, при этом поставки на внутренний рынок выросли более чем в 2 раза до 0,15 млн т. Продажи листового и сортового проката выросли на 8%, в результате роста объемов реализации в России и Европе. Продажи продукции с высокой добавленной стоимостью увеличились на 9% до 1,33 млн т.

- **Рынки продаж**

Продажи в России составили 1,32 млн т. Доля продаж на внешних рынках увеличилась на 1 п.п. кв/кв и составила 65%. На долю зарубежных прокатных активов Группы НЛМК пришлось 26% (+3 п.п.) объема продаж, в том числе, сегмент НЛМК Европа реализовал 0,49 млн т (+20% кв/кв), НЛМК США – 0,47 млн т (+16% кв/кв).

Основные международные поставки осуществлялись на традиционные для компании рынки – Европа, США, Ю.В. Азия, а также Б. Восток.

- **Цены**

Цены на российском рынке сократились на 2-5%, что связано с сезонными факторами и общим ослаблением рыночной конъюнктуры. Цены продаж на внешних рынках демонстрировали разнонаправленную региональную динамику. В целом, цены реализации на внешних направлениях отражали ценовой уровень конца 2012 г., что связано с эффектом отложенного признания продаж при отгрузке на экспорт.

- **Инвестиционная программа**

В 1 кв. объем инвестиций сократился на 48% до \$154 млн, что связано со снижением капитальных расходов по проектам, близким к завершению, а также с сезонным характером работ. Примерно 30% инвестиций было направлено на поддержание производства (maintenance capex).

В декабре 2012г были завершены работы по модернизации новой линии по выпуску толстого листа на NLMK DanSteel. В 1 кв. загрузка мощностей на площадке составила около 70%.

Ключевые инвестиционные проекты в 2013 г:

- **НЛМК-Калуга**

Завершение строительства и запуск в середине 2013 г. Мощность завода: 1,5 млн т стали и 0,9 млн т сортового проката строительного назначения в год.

- **Стойленский ГОК**

Расширение добывающих и обогатительных мощностей на 4 млн т концентрата в год. Строительство фабрики окомкования мощностью 6 млн т в год. Завершение реализации комплекса проектов ожидается в 2015 - 2016 гг.

- **Технология вдувания пылеугольного топлива (ПУТ)**

Во 2 кв. 2013 г. ожидается ввод в эксплуатацию (в режиме пуско-наладки) оборудования вдувания ПУТ мощностью 2,6 млн т на ДП№5 Липецкой площадки. В течение 2013-2014 гг. планируется дальнейшее освоение этой технологии.

- **Повышение эффективности производства**

НЛМК продолжает работу по повышению эффективности производственных площадок. В феврале 2013 г. была принята программа повышения операционной эффективности первых переделов Липецкой площадки, целевым показателем которой является экономия до 2 млрд рублей (более 60 млн долларов) в 2013 г. при отсутствии существенных инвестиций.

Основными элементами программы являются:

- максимальное использование технологических возможностей оборудования;
- минимизация затрат сырья, топлива, материалов и энергоресурсов;
- оптимизация структуры топливного и сырьевого балансов;
- снижение воздействия на окружающую среду, в том числе минимизация отходов.

- **Управление долговым портфелем**

Чистый долг на конец 1 кв. сократился на 3% до \$3,45 млрд. Общий финансовый долг увеличился на 7% и составил \$4,94 млрд. Основные факторы изменения финансового долга: размещение второго выпуска еврооблигаций на сумму \$800 млн со сроком погашения 5 лет и ставкой купона 4,45% и погашение 3-летних биржевых облигаций на сумму 10 млрд рублей. Денежные средства, их эквиваленты и краткосрочные финансовые вложения увеличились на 41% кв/кв и составили \$1,49 млрд.

Средневзвешенный срок погашения финансовых обязательств увеличился с 3,1 лет на начало квартала до 3,3 лет. Соотношение чистого долга и EBITDA составило 1,93.

В феврале рейтинговые агентства S&P и Moody's подтвердили кредитный рейтинг компании на инвестиционном уровне.

События после отчетной даты

- **Годовое собрание акционеров и рекомендация дивидендов за 2012 г.**

19 апреля состоялось заседание Совета директоров ОАО «НЛМК» Совет директоров рекомендовал годовому общему собранию акционеров ОАО «НЛМК», которое состоится 7 июня 2013 г., объявить дивиденды за 2012 г. в размере 62 копейки на 1 акцию. Таким образом, дивидендные платежи могут составить \$119 млн, что соответствует уровню 20% от чистой прибыли НЛМК по ОПБУ США за 2012 г. (по курсу USD/RUR на дату рекомендации).

- **Реструктуризация европейских активов**

В рамках переговоров с профсоюзами NLMK La Louviere, крупнейшего актива дивизиона Плоский прокат Европа, было достигнуто соглашение об осуществлении плана реструктуризации. План предполагает, в том числе, оптимизацию численности персонала, что позволит снизить постоянные расходы дивизиона.

ОСНОВНЫЕ ФИНАНСОВЫЕ ПОКАЗАТЕЛИ ГРУППЫ

- **Выручка**

Выручка увеличилась на 2% кв/кв до \$2 856 млн кв/кв. Основными факторами роста выручки стали увеличение объема продаж на 2% кв/кв и улучшение структуры продаж – доля продукции высоких переделов в структуре продаж выросла на 4 п.п. до 69%. Цены реализации снизились, в том числе под влиянием сезонного ослабления рыночной конъюнктуры. Дополнительным фактором является изменение обменного курса валют (Руб. / Доллар США) относительно 4 квартала 2012 года.

- **Операционная прибыль**

Операционная прибыль составила \$111 млн (-42% кв/кв), в основном в связи с сужением спреда между ценами на конечную продукцию и сырье / подкат.

Производственные затраты в 1 квартале выросли на 7% (кв/кв) до \$2 125 млн в результате роста объемов продаж, увеличения доли продукции высоких переделов в структуре продаж, а также роста тарифов на услуги естественных монополий в России, в том числе тарифов на ж/д транспортировку на 7%.

Уровень общехозяйственных и административных расходов в 1 кв. увеличился на 6% до \$120 млн, что связано с изменением величины резервов, связанных с оплатой труда, а также снижением среднего курса доллара.

- **Чистая прибыль**

Чистая прибыль НЛМК составила \$38 млн против чистого убытка \$22 млн, полученного в 4 кв. 2012 г. Низкий уровень чистой прибыли также объясняется курсовыми разницами, убытки от которых в 1 кв. составили \$27 млн.

Общая сумма процентных платежей (включая капитализированные процентные расходы) сократилась на 11% кв/кв до \$64 млн. В финансовых результатах (в отчете о прибылях и убытках) были признаны \$31 млн (+1% кв/кв) или 48% от общей суммы начисленных процентов (с учетом капитализированных процентных расходов).

- **Денежный поток**

Операционный денежный поток составил \$261 млн (-22% кв/кв), незначительно ниже уровня EBITDA компании с учетом налога на прибыль и влияния курсовых разниц, за счет управления оборотным капиталом.

Инвестиции в 1-ом квартале составили \$154 млн (минус 48% кв/кв) и были полностью профинансированы из операционного потока компании.

В результате размещения еврооблигаций на \$800 млн и погашения \$553 млн краткосрочных обязательств, чистый денежный поток от финансовой деятельности за 1 квартал составил \$292 млн. В структуре долговых обязательств доля долгосрочных кредитов и займов выросла до 70% (61% на 31 декабря 2012 г.).

Стальной сегмент*

млн долларов США	1 квартал 2013	4 квартал 2012	Изменения, %	1 квартал 2013	1 квартал 2012	Изменения, %
Продажи металлопродукции, тыс. т	2 963	3 112	-5%	2 963	3 071	-4%
в т.ч. внешним покупателям, тыс. т	2 371	2 465	-4%	2 371	2 358	+1%
Выручка от внешних покупателей	1 659	1 703	-3%	1 659	1 795	-8%
Выручка от операций между сегментами	346	346	0%	346	423	-18%
Валовая прибыль	260	376	-31%	260	378	-31%
Операционная прибыль / убыток	-36	84		-36	78	
Прибыль за вычетом налога на прибыль	-39	108		-39	113	

Выручка от внешних покупателей стального сегмента снизилась на 3% кв/кв до \$1 659 млн. Снижение связано с сокращением объема продаж внешним покупателям до 2,4 млн т (-4% кв/кв) на фоне сезонного падения активности на традиционных рынках сбыта.

Показатель EBITDA в 1 квартале составил \$83 млн (-58% кв/кв), что связано с одновременным снижением цен на прокат и ростом цен на железорудное сырье, а также с ростом тарифов на железнодорожные перевозки.

Операционный убыток за 1 квартал в сумме -\$36 млн обусловлен, в том числе, ростом амортизационных отчислений в связи с завершением ряда крупных инвестиционных проектов Липецкой площадки.

Прогноз:

Сезонное повышение спроса и соответствующий рост цен на прокат на внутреннем рынке окажут положительное влияние на финансовые показатели сегмента во 2 квартале.

**Состав стального сегмента: НЛМК (материнская компания), производитель электротехнической стали ВИЗ-Сталь, трейдинговые компании Novexco Limited (Кипр) и Novex Trading S.A., (Швейцария), крупнейший российский неинтегрированный производитель кокса Алтай-Кокс, а также ряд сервисных компаний.*

Сегмент сортовой прокат*

млн долларов США	1 квартал 2013	4 квартал 2012	Изменения, %	1 квартал 2013	1 квартал 2012	Изменения, %
Продажи сортового проката и метизов, тыс. т	430	401	+7%	430	385	+12%
Выручка от внешних покупателей	288	281	+3%	288	275	+5%
Выручка от операций между сегментами	59	88	-33%	59	73	-19%
Валовая прибыль	46	56	-18%	46	54	-15%
Операционная прибыль	-2	10		-2	7	
Прибыль / (убыток) за вычетом налога на прибыль	-36	20		-36	-23	59%

Объем продаж вырос на 7% (кв/кв) до 430 тыс. т. Выручка от продаж внешним покупателям выросла на 3% до \$288 млн. В 1 квартале отмечается некоторое снижение цен на сортовой прокат строительного назначения относительно предыдущего квартала. На фоне снижения потребления металлолома на Липецкой площадке и минимальных объемах экспорта продукции сегмента через трейдеров, входящих в состав Стального сегмента, выручка от межсегментарных операций снизилась до \$59 млн (-33% кв/кв).

Снижение операционной прибыли связано со снижением цен на сортовой прокат, которое не сопровождалось соответствующим снижением цен на металлолом. Показатель EBITDA сегмента в 1 кв. 2013 г составил \$20 млн (-37% кв/кв), рентабельность EBITDA – 6% (-2 п.п.).

Убытки после учета налога на прибыль объясняются, в основном, процентными расходами по внутрикorporативным займам, предоставленным Материнской компанией.

Прогноз:

Во 2 кв. 2013 г сезонное повышение активности в строительной отрасли в России окажет положительное влияние на операционные и финансовые показатели сегмента.

**В сегменте Сортовой прокат отражены финансовые результаты компаний НСММЗ, УЗПС, НЛМК-Калуга и компаний ломозаготовительной сети. Основными видами деятельности сегмента является выплавка стали электродуговым способом, производство сортового проката и метизов, сбор и переработка лома черных металлов.*

Горнодобывающий сегмент*

млн долларов США	1 квартал 2013	4 квартал 2012	Изменения, %	1 квартал 2013	1 квартал 2012	Изменения, %
Производство концентрата и аглоруды, тыс. т	3 772	3 915	-4%	3 772	3 910	-4%
Продажи концентрата и аглоруды, тыс. т	3 747	4 666	-20%	3 747	3 482	+8%
в т.ч. внешним покупателям**, тыс. т	976	1 511	-35%	976	482	+102%
Выручка от внешних покупателей	92	127	-27%	92	36	+158%
Выручка от операций между сегментами	245	220	+11%	245	281	-13%
Валовая прибыль	232	220	+5%	232	228	+2%
Операционная прибыль	197	188	+5%	197	203	-3%
Прибыль за вычетом налога на прибыль	164	136	+21%	164	127	+29%

В 1 квартале 2013 года в связи с проведением плановых ремонтных работ производство железорудного сырья на Стойленском ГОКе снизилось на 4% до 3,8 млн т. Продажи концентрата и аглоруды составили 3,7 млн т, их снижение относительно предыдущего квартала объясняется использованием Липецкой площадкой в 1-ом квартале 2013 года накопленных запасов сырья.

Благодаря улучшению конъюнктуры мирового рынка железорудного сырья, среднеквартальные цены реализации выросли на 8-20% (в зависимости от вида продукции) относительно предыдущего квартала.

Выручка от внешних покупателей снизилась на 27% (кв/кв) до \$92 млн, в основном из-за того, что выручка по экспортным отгрузкам, отправленным в предыдущие периоды была признана в 4 кв. 2012 года, на момент перехода права собственности. В 1 кв. 2013 г показатель EBITDA сегмента вырос до \$215 млн (+4%), рентабельность составила 64% (+4 п.п.). Рост EBITDA связан с повышением цен на железорудное сырье и контролем производственных затрат.

Прогноз:

Результаты дивизиона будут в значительной степени зависеть от мировой конъюнктуры рынка сырья, однако эффективный контроль затрат и стабильный объем продаж позволит сохранить прибыльность сегмента на высоком уровне.

**Горнодобывающий сегмент представлен компаниями Стойленский ГОК (основная добывающая компания Группы), Доломит и Стагдок, которые поставляют сырье для основного металлургического производства Липецкой площадки, а также реализуют часть продукции внешним потребителям.*

*** Продажи сегмента внешним покупателям.*

Сегмент Зарубежный прокат*

млн долларов США	1 квартал 2013	4 квартал 2012	Изменения, %	1 квартал 2013	1 квартал 2012	Изменения, %
Продажи металлопродукции, тыс. т	959	812	+18%	959	1 129	-15%
Выручка от внешних покупателей	816	692	+18%	816	989	-17%
Выручка от операций между сегментами	1			1		
Валовая прибыль/убыток	-6	-60	-89%	-6	17	
Операционный убыток	-74	-118	-37%	-74	-63	18%
Убыток за вычетом налога на прибыль	-91	-197	-54%	-91	-63	45%

В 1 кв. 2013 года продажи продукции сегмента выросли на 18% (кв/кв) до 959 тыс. т. Рост был достигнут благодаря постепенному восстановлению спроса на европейском рынке, а также повышению загрузки введенного в 4 кв. 2012 года толстолистового стана на NLMK DanSteel.

Цены на металлопродукцию сохранились на стабильном уровне, благодаря чему выручка сегмента увеличилась соответственно росту объемов продаж на 18% до \$816 млн. Операционный убыток снизился на \$44 млн до \$74 млн. Показатель EBITDA за 1 кв. 2013 года составил минус \$26 млн (в 4 кв. 2012 года – минус \$72 млн), рентабельность – минус 3%.

Прогноз:

Повышение деловой активности на европейском рынке, связанное с сезонными факторами и постепенным восстановлением экономики стран Европейского Союза, будет оказывать положительное влияние на результаты сегмента в ближайшие периоды.

* В сегмент зарубежный прокат включены металлургические компании Группы НЛМК, расположенные за пределами России. В их состав входят прокатные активы, расположенные в Европе (НЛМК Европа) и США (НЛМК США), в том числе консолидированные с июля 2011 года. Активы НЛМК Европа представлены производителями толстолистового проката NLMK DanSteel (Дания, до 1 июля 2011 года компания входила в Стальной сегмент), NLMK Clabecq (Бельгия), NLMK Verona (Италия) и производителями плоского проката NLMK La Louvière (Бельгия), NLMK Coating (Франция), NLMK Strasbourg (Франция). В дивизион НЛМК США входят компании NLMK Pennsylvania, Sharon Coating, NLMK Indiana (до 1 июля 2011 года компания входила в Стальной сегмент).

Приложения

(1) Расчет показателя EBITDA*

\$ млн	1 кв. 2013	4 кв. 2012	1 кв. 2012
Операционная прибыль	111	191	255
Минус:			
Убытки от обесценения			
Амортизация	-207	-199	-177
EBITDA	318	390	432

* Начиная с 2012 года, с целью упрощения и повышения прозрачности расчета был изменен метод определения показателя EBITDA. С 1 квартала 2012 года показатель EBITDA определяется как операционная прибыль, скорректированная на сумму прибылей / убытков от обесценения нематериальных активов (включая гудвилл) и на амортизацию.

(2) Продажи по регионам в 2012-2013 гг.

(в тыс. т)

Регион	1кв 2013	4кв 2012	3кв 2012	2кв 2012	1кв 2012
Россия	1 320	1 317	1 255	1 203	1 100
Страны ЕС	650	597	639	754	834
Страны Ближнего Востока (вкл. Турцию)	360	303	270	327	379
Северная Америка	482	451	493	611	629
Страны Азии и Океании	515	508	730	549	627
Прочие регионы	435	502	428	373	304
ИТОГО	3 761	3 678	3 816	3 818	3 872

(3) Продажи по видам продукции в 2012-2013 гг.

(в тыс. т)

Продукция	1кв 2013	4кв 2012	3кв 2012	2кв 2012	1кв 2012
Чугун	42	46	207	142	220
Слябы	1 130	1 236	977	858	892
Толстолистовой прокат	224	163	209	260	292
Горячекатаный прокат	900	841	914	975	1 029
Холоднокатаный прокат	466	469	522	521	501
Оцинкованный прокат	276	257	263	302	305
Прокат с полимерными покрытиями	161	142	153	150	132
Трансформаторный прокат	63	50	60	63	54
Динамный прокат	68	74	66	76	59
Сортовая заготовка	0	0	0	0	0
Сортовой прокат	359	333	366	394	327
Метизы	71	67	78	77	63
ИТОГО	3 761	3 678	3 816	3 818	3 872

(4) Выручка по регионам

Регион	1 кв. 2013		4 кв. 2012		1 кв. 2012	
	\$ млн	доля, %	\$ млн	доля, %	\$ млн	доля, %
Россия	1 057	37	1 087	39	1 066	34
Страны ЕС	573	20	519	18	743	24
Страны Ближнего Востока (вкл. Турцию)	223	8	242	9	222	7
Северная Америка	373	13	296	11	458	15
Страны Азии и Океании	282	10	256	9	359	12
Прочие регионы	348	12	402	14	245	8
ИТОГО	2 856		2 803	100	3 094	

(5) Динамика оборотного капитала

\$ млн	31.03. 2013	31.12. 2012	30.09. 2012	30.06. 2012	31.03. 2012	31.12. 2011
Оборотные активы	5 834	5 469	6 287	5 230	5 714	5 504
Денежные средства и их эквиваленты	1 220	951	1 803	769	926	797
Краткосрочные финансовые вложения	271	107	11	10	11	227
Дебиторская задолженность	1 557	1 491	1 559	1 642	1 786	1 573
Запасы	2 689	2 827	2 819	2 733	2 904	2 828
Прочие оборотные активы, нетто	97	93	96	76	87	78
Текущие обязательства	2 940	3 302	4 155	3 579	3 577	2 940
Кредиторская задолженность	1 412	1 462	1 713	1 582	1 783	1 623
Краткосрочные кредиты и займы	1 484	1 816	2 434	1 971	1 781	1 306
Прочие текущие обязательства	45	24	9	26	12	11
Оборотный капитал	2 894	2 167	2 133	1 651	2 137	2 564

(6) Производство основных видов металлопродукции в 2012-2013 гг.

(в тыс. т)

Продукция	1кв 2013	4кв 2012	3кв 2012	2кв 2012	1кв 2012
Кокс 6% влажности, в т.ч.	1 727	1 692	1 805	1 823	1 796
НЛМК	635	650	649	649	644
Алтай-Кокс	1 093	1 041	1 157	1 175	1 152
Сталь, в т.ч.	3 696	3 674	3 772	3 843	3 635
Стальной сегмент	3 032	3 027	3 076	3 130	2 950
Сегмент сортовой прокат	450	436	479	465	423
Сегмент зарубежный прокат	214	211	216	247	262
Прокат, в т.ч.	2 640	2 493	2 603	2 800	2 842
Плоский прокат	2 195	2 072	2 146	2 357	2 422
Сортовой прокат	444	421	457	443	420

(7) Продажи слябов, включая продажи на компании Группы НЛМК в 2012-2013 гг.

(в тыс. т)

	1кв 2013	4кв 2012	3кв 2012	2кв 2012	1кв 2012
Продажи третьим лицам, в т.ч.	1 130	1 236	977	858	892
Экспорт	979	1 173	973	847	892
внутренний рынок	151	63	4	10	0
Продажи дочерним компаниям	513	628	500	750	699
Итого	1 643	1 864	1 477	1 608	1 590